

# 武安注册公司代理-注册武安公司流程费用-代办公司营业执照-巨人

产品名称	武安注册公司代理-注册武安公司流程费用-代办公司营业执照-巨人
公司名称	开发区巨人商务服务中心
价格	500.00/套
规格参数	
公司地址	河北省邯郸市经济开发区北屯头社区东大街94号
联系电话	0310-3334555 13703109979

## 产品详情

一天，齐白石在路上遇见一个卖虾的小贩，问他：“这一框虾卖多少钱？”菜贩回答说50元。齐白石又问：“我用我这幅画的虾，换你一框虾，干不干？”菜贩急了，气愤地说：“你这老头脑子有病吧，要拿你的假虾换我的真虾！”

这个故事说明一个道理：对于一个不了解产品价值的客户，任何报价都是高的！

不要根据价格评判“贵”或“便宜”，不要养成根据价格来判断物品价值的习惯。

在门窗销售过程中，我们也常常碰到，有人说你家门窗太贵了！

你们跟套餐公司或游击队装出来的效果差不多，可是他们报价比你们便宜好几万块呢！

是啊！看看这两个标志也差不多样式！

以上种种无不在透露着这样一个信息：

当你在追求服务和安全的同时，

一定要接受它的价格！！

我们不讲价格

我们只讲服务和价值！

一分钱一分货，天下没有免费的午餐，天上也不会掉馅饼，掉下馅饼也没啥可能砸中你，就是砸中了也有可能把你砸成重伤，所以我们应该坚持自己的原则，不贪小便宜，不贪小便宜就是最大的便宜。

那么代理记账99元一个月和300一个月，有什么区别呢？就好比您购买一分的卫生纸，一1块钱的拖鞋，9.9元的睡衣，最终结果是贪便宜买的卫生纸擦桌子都嫌弃，拖鞋磨脚买药都花了几十，睡衣就试穿了一次就当抹布了。当然代理记账99元一个月和300一个月也是一样的道理。

那么首先先说说99元包月，先不说他们的服务体验怎么样，专业的代理记账的公司应该是怎么样的？喵喵小编找到一些真是的案例。

- 1.因没有正常申报税务，导致现在面临罚款而且法人会受到信用上面的影响，直接牵扯到新的企业运营问题。
- 2.税收方面已经有很多企业法人及股东被拉为黑名单，严重的会被阻止出境，购买火车票、机票、贷款、买房、都会受的影响。
- 3.公司被莫名注销，因为记账不规范。
- 4.做账混乱，这样会导致公司以后扩大、融资和并购受到影响。
- 5.多缴或少缴税款。多缴税款会导致企业资金的浪费，虽然可以办理退税，单退税工序繁琐，既提高了我们的时间成本，又降低了企业资金的利用率。少缴税款会受到有关部门的处罚，不仅要补回应交税款，给企业造成不好的影响外还会遭到相应的处罚，缴纳相应的滞纳金。

现在宣传的低价是为了吸引眼球，拉拢客户。后期财务代理价格必然会上涨，一个企业要运作，公司要盈利，这是必然结果。另外低价也同时反应出企业的资历，缺乏经验。企业的重要事务交给一个缺少经验的初入行者，能够放心吗？低价是为了推销，如果低价不能带来高价的业务，不能弥补成本的支出，低价就缺少持续的支持，低价最终就会停止、低价的服务质量就会下降。而对连续性要求很高的财务会计工作来说，服务质量的下降还会带来严重的后果。

再来看看300元包月代理记账有哪些服务，300元包月秉承为中小企业在降低企业开支节约会计成本的同时，还享受高水和规范化的会计全程服务，提高会计工作效率的原则及考虑加强企业的财务基础建设和提高整体管理水平，维护企业的合法权益的基础上，制定以下代理记账细则：

代理记账的服务内容：(1)审核原始凭证，(2)填制证账凭证，(3)登记会计证簿，(4)编制会计报表，(5)填制纳税申报表并申报，(6)编制季度财务分析报告，(7)财税政策传递

代理记账服务方式：客户送达是客户将准备的原始资料送到我公司或由我公司人员去客户处取资料，由我公司进行记账工作。

代理记账服务人员：具有一批经验丰富的代理记账人员，并根据企业的具体情况派出相应业务水平的人员，并保证客户在与本公司签定的服务合同期内绝不会中断记账服务。

代理记账的原则：遵守国家法律法规，符合财务会计制度，保护客户合法权益，保守客户商业秘密。

代理记账的优点：(1)会计工作不会中断，(2)纳税申报及时准确，(3)会计人员的品德、水平过硬，(4)无需考虑会计人员的住房、医疗、社会保险以及迁户、招调等问题，(5)支付一个或者不到一个会计人员的费用，可享受多个会计人员的专业化服务。

具体服务内容：

上门收取当月原始凭证

制作记账凭证、记账、编制财务报表

按时到税务局部门(国、地税)报税，办理与税务部门有关的一切事项

提供委托方所需的账簿及会计核算资料

协助办理年检等

委托方委托的其他工作

一般99元包月的代理记账公司是怎么盈利的？

1.初来乍到，新手上账

做账的会计一般都是没有从事过财务外包的，也有的是本身有工作，出来做兼职会计的。在不了解代理记账行业本质的前提下而错认为代理记账门槛低，打着互联网的旗号以低价的成本去吸引一大批小企业的眼球，奠定客户基础。

2.工作敷衍，做完了事

每当开始一个新的行业，我想大多数人的思路就是靠烧钱打广告、炒作和铺摊子。积累第一批种子客户，视线盈利。代理记账的行业也不例外。

为了打响名头，花大价钱去砸广告，疯狂的去积累客户而不注意自己的口碑的培养，等到真正的要为客户进行服务的时候了，才发现客户的需求千差万别，个性十足。

代理记账的公司应该好好的培养公司的核心竞争力，一些创业的老板都会把资金砸到销售和广告上面，客户交款的时候应该面面俱到，等到做账的时候，却马马虎虎，从而错误百出。

企业委托代理记账的初衷是为了更好的对收入、支出、费用进行很准确的计量和监督，最大化的控制成本的支出，从而增加公司的净利润的收入，

如果会计不熟悉企业业务的情况下，或者是因为个人的原因没有多少代理费而产生一种不了了之的态度，那么会计在处理业务的时候，极有可能因为对收到的票据代表的具体业务时，随意的记入会计账簿，为企业增加税收的风险。