

红包墙生成带有奖品的二维码

产品名称	红包墙生成带有奖品的二维码
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

红包墙

线下引流/聚人气神器

引爆现场气氛，线上线下融合与互动，提升活动影响力

适合门店、商超、房产、4s店等开业、店庆、大促、新品推广等做活动时，线下门店设立一道红包墙，消费者到店/消费后即可随机选取红包墙上二维码红包，扫码后分享活动信息到朋友圈获得门店奖励，大幅度提升活动气氛，扩大影响力。

产品特点

互动与传播合二为一，引爆线下活动

现如今产品同质化严重，市场竞争激烈，为此企业纷纷定制二维码红包系统，它是以二维码为载体，通过赋码技术，生成带有奖品的二维码，通过一物一码可以扫描跟踪记录每件产品，每次活动，每个消费者的消费行为，让企业可以更加准确的完成营销活动的，有效提升了品牌的影响力。那么你知道二维码红包系统带来的优势有哪些呢？

二维码红包系统的优势：

- 1.简单快捷，促销力度大。二维码红包营销方案适用于快消行业做营销活动，只需要在产品包装上放上二维码，消费者扫码即可返利，简单快捷，过程透明，消费者体验好，消除中、小客户促销费用障碍，提高了促销的效率。
- 2.互动性强，有利于品牌推广。以往都是消费者单方面地进行兑奖，而利用二维码做营销，通过返利，奖品，红包，吸引消费者关注公众号，涨粉快，转化率高。

3.企业能有效地统计、监控活动相关数据，从而对活动做出调整和优化并能客观的评估活动效果。

4.企业省去核销功能，采购、流通实物礼品的成本和兑换的复杂度，减少中间环节的损耗，把实惠真的送到消费者手里。红包的形式还可以让消费者真实直接的感受到企业的实惠，也有助于消费者之间的传播和品牌推广。

二维码红包系统比传统的营销方式，形式更加的简单，玩法也更加的多，消费者也会更加具有参与感。

线下生活中的人们互相赠送的红包即是传统红包，从其代表的意义来看，传统红包的人情味更浓，实用性更强。亲朋好友间的红包多代表着一种祝福，蕴含着浓浓的亲情。工作关系和社交关系中的红包则蕴含着浓浓的人情，不断加深双方的感情。

扫码领红包系统：红包则有很大不同。从传收方式上看，它采用的是线上传播，也就是一种非面对面的途径。使用者通过电子商务平台和社交媒体来进行“抢红包”和“发红包”的活动。能大面积的带动一个大群体的互动营销行为！

扫二维码领取红包系统的通过防伪标进行大数据统计，结合二维码进行积分抽奖、导购员的提成管理，充分整合了线上线下资源。我们可以想象一下：消费者来到某服装店，在导购员的推荐下购买自己中意的服装，导购员扫码便可以获得促销提成，消费者扫码便可直接在线支付，并获得消费积分，参与抽奖、积分兑换。

当前红包营销营销已经成为一种大趋势，众多商家通过红包营销对其产品和知名度进行宣传和推广。

黑斑马扫二维码领取红包系统您值得拥有！