

红包墙全线狙击引流裂变

产品名称	红包墙全线狙击引流裂变
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

由有着丰富培训与终端管理经验的零售顾问吕咏梅老师现场带来精彩讲解。培训整体围绕“粉丝经营、社群圈粉、直播带货”三大核心模块展开，通过【微0信+社群+直播】三大渠道构建起私域流量生态圈，搭建社群运营体系，掌握直播技巧，从而帮助实体商家解决拓客引流、成交转化、锁客复购、顾客裂变四大难题，实现行业突围，业绩倍增，完成逆袭盈利目标。

（中研国际吕咏梅老师现场讲解）2020这场疫情的冲击让实体门店陷入前所未有的困境，面对高额的租金压力，几乎趋于0的客流收入，以及一直以来存在的产品同质化严重、营销手段单一等问题，商家们步履维艰，苦不堪言。是关门倒闭、垂死挣扎还是逆境突围、破局重生？想必大家心中应该有了自己的答案。后疫情时代，以社群运营和直播带货为代表的新零售模式杀出重围，成为实体运营新宠。但如果盲目迎“风”而上，用不对方法，一切都将徒劳无功。如何真正了解不同门店社群营销的逻辑架构与运营流程？如何实现线上线下全线狙击引流裂变？如何设计直播流程，掌握直播互动成交技巧？每一项都不简单。

新一步运营团队以“专业致专业”，通过参加此次新零售系统培训，学习科学制定实体店零售盈利方案，领会其精髓所在，同时在实操演练中大胆结合品牌与终端实际情况，做到心中有数，学以致用。（新一步运营团队现场学习中）为终端新零售赋能，新一步品牌认真且行，紧跟时代发展，抓住新零售风口，以永不止步、勇攀高峰的决心和专心致志、学无止境的拼劲，不断夯实自身知识储备与实战经验，以便更好为终端实体经营者带去正确的方向指引与培训指导。今天去市场买菜，碰到了以前开店认识的供应商老板。闲聊了几句得知，很多家店铺今年都关门不干了，他这边因为老客户的大批撤店，也导致了今年生意不景气。他感叹道：生意真是一年比一年难做！的确，现在很多实体店都处在生死的边缘，撑下去的艰难维持，撑不下去的只能关店。之前火爆的不行的大店，也开始了各种低价折扣吸引客流，大家都想抢客户，都用低价去吸引人，可是醉后这些损失还是老板们自己承担。不过，不管什么时候都会有一些经营不错的商家，在逆境中崛起！他们不但存活了下来，还经营得很好。