

御诺花护肤品微商管理系统开发

产品名称	御诺花护肤品微商管理系统开发
公司名称	广州千米科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址）
联系电话	13416195045 18148767939

产品详情

御诺花护肤品分销系统开发，御诺花护肤品代理商系统开发，御诺花护肤品微商管理系统开发，御诺花护肤品微商分销系统开发，御诺花护肤品分销下单商城开发，御诺花护肤品公众号系统开发，御诺花护肤品新零售模式开发，更多详情请咨询！

新兴渠道方面，单品牌店胜在消费体验，国内外品牌已纷纷试水。单品牌店是在多品牌CS渠道基础上衍生出来，相较而言，单品牌店定位更精准，以个性化设计突显品牌形象，刺激消费者购买欲望，同时也增强印象培养用户忠诚度。另外单品牌店工作人员具有较强专业性，能够提供优质的体验型服务，带给消费者更强的贴近感。在传统线下渠道出现增长乏力之时，具有专业化个性化服务的单品牌店快速崛起。

一、御诺花护肤品分销系统模式分析

消费者加入御诺花女人需要69元，在微信商城注册成为代理，一年免费领取24瓶花女人富勒烯原液体验装。花女人代理商主要有三块收益：分享挣佣金、团队新增奖励以及区域分红。御诺花女人分销返利推广制度具体如下：

二、如何加入御诺花护肤品分销系统

299元购买一盒富勒烯+纳米喷雾仪+连续三个月赠送富勒烯大盒共40瓶

特约店主（1盒达标）：对应进货价219元

直推销售奖励80元/套

三、御诺花护肤品分销系统代理身份角色

1、VIP店:

团队累计销售10套，对应进货价199元，直推销售奖励100元/套:

拿特约店主每销售一套的20元

2、御诺花合伙人:

团队累计销售100套，对应进货价179元，直推销售奖励120元/套:

拿特约店主每销售一套40元利差

拿VIP店每销售一套20元利差

《御诺花护肤品分销系统商城开发方案》

3、总代:

团队累积销售500套，对应进货价169元，直推销售奖励130元/套:

拿特约店每销售一套50元利差

拿VIP店每销售一套30元利差

拿合伙人每销售一套10元利差

4、区县董事:

团队累积达到5000套，对应进货价159元，直推销售奖励140元/套:

拿特约店每销售一套60元利差

拿VIP店每销售一套40元利差

拿合伙人每销售一套20元利差

拿总代每销售一套10元利差

5、御诺花市级董事:

团队累积达到15000套，对应进货价149元，直推奖励150元/套:

拿特约店主每销售一套70元

拿VIP店每销售一套50元利差

拿合伙人每销售一套30元利差

拿总代每销售一套20元利差

拿区县董事每销售一套10元利差

6、省级董事：

团队累计达到3万套，对应进货价139元，直推奖励160元

拿特约店每销售一套80元

拿VIP店每销售一套60元

拿合伙人每销售一套40元

拿总代每销售一套30元

拿区县董事每销售一套20元

拿市级董事每销售一套10元