橡胶促进剂进口报关/进口橡胶促进剂清关,上海港进口报关代理

产品名称	橡胶促进剂进口报关/进口橡胶促进剂清关,上 海港进口报关代理
公司名称	上海卓鹰进出口有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	上海外高桥自贸区奥纳路188号
联系电话	021-61060986 15000636740

产品详情

《橡胶促进剂进口报关/进口橡胶促进剂清关,上海港进口报关代理》——上海卓鹰专注进口清关服务!上海卓鹰倾听客户的心声,挖掘客户的需求,制订精益求精的全程物流方案。上海卓鹰的目标就是更安全、更、更省钱地帮助客户完成整个进出口操作。贸易无国界,贸易无止限是上海卓鹰永远的追求!

大家好,我是上海卓鹰的钱先生,在此为大家分享一些进口报关的搬砖:

有些朋友以前没做过进出口贸易,所以会比较关心一些问题。

首先如果想用自己公司进行相关的进出口操作,那么就需要一些ZHIZI,比如海关注册登记和进出口权,一般来说,有这些可以进口至少90%的货物。

进口的成本是很多朋友关心的一点,首先我们要看需要进口的是什么货物,然后归入相对应的HS海关编码,这样可以查询到相关的税率,当然有一些是有更进一步的协定税率的,比如东盟,亚太,澳洲,新西兰等。

除了酒类, 化妆品等少数有消费税的商品, 其他商品的计算税金如下:

关税=CIF价格*关税税率

汇率参考前一月的第三周的礼拜三的汇率。	
那么如果归类了,一般从货物的材质,用途,功能,成分等信息来判断。	
对于一般进口货物我们需要提供的文件有:	
海运:	
A. 海运提单	
B. Invoice	
C. Packing List	
D. Contract	
E. 申报要素电子版	
F. 电放保函(如电放)	
G. 海运费(如为FOB)	
目前有了舱单信息可以提前申报,一般流程为:	
资料——提供相关信息归类——有舱单了打单申报——缴税——查验(如有)——换单提货	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运:	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运: A. 空运运单	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运: A. 空运运单 B. Invoice	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运: A. 空运运单 B. Invoice C. Packing List	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运: A. 空运运单 B. Invoice C. Packing List D. Contract	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运: A. 空运运单 B. Invoice C. Packing List D. Contract E. 申报要素电子版	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运: A. 空运运单 B. Invoice C. Packing List D. Contract E. 申报要素电子版 F. 到货通知书盖章扫描件	
前期工作还是比较重要的,不然后期产生很多不不必要的风险和费用。 空运: A. 空运运单 B. Invoice C. Packing List D. Contract E. 申报要素电子版 F. 到货通知书盖章扫描件 G. 运费(如为FOB)	

所以呢,要进口什么货物,首先要提供相关信息。比如是什么货物,材质和用途等,有多少,几件,多重,立方数有多少。有了详细的信息,才可以做相关的计算。

本文《橡胶促进剂进口报关/进口橡胶促进剂清关,上海港进口报关代理》由我司上海卓鹰发布,转载请 声明!就大致随便聊到这里,欢迎来电!

橡胶促进剂进口报关/进口橡胶促进剂清关,上海港进口报关代理——每日报关知识分享:货代提单和船 东提单是一回事吗?——咱们在实际操作中,会碰上两种类型的提单:船东提单和货代提单。船东,就 是自己有远洋货轮的货运公司。一条远洋货轮的造价不菲,拥有自己的远洋船队的公司自然是实力雄厚 。从某种意义上看,这样的公司也比较可*,因为他们做长久生意的比较注重声誉,不会为一点蝇头小利 而自毁名节,相对来说操作上就比较正规。另一种货运公司就是货运代理,简称货代。货代自己没有船 ,某种意义上性质与普通贸易公司差不多。他们招揽货物以后,再一起拿到船东那里去订舱。咱们不妨 把船东和货代的区别和关系看成批发商和零售商,商品就是远洋货轮的"舱位"。船东把舱位批发给货 代,货代把舱位零售给咱们。 不难想象,船东虽然稳妥,但毕竟难免"店大压客"一些,在服务的灵活 性和殷勤程度上往往比不上货代。货代数量众多,分布广泛,与咱们做外贸的沟通起来非常方便,也比 较愿意配合咱们的操作,特别是上面提到的类似于"倒签提单"这样的特殊运作。所以,实际工作中咱 们跟货代打交道更为普遍。 表面上看,船东提单和货代提单的效力相似,咱们把正本提单卖给外商,外 商凭提单取货。而实际上还是有差别的。首先,提单本身就是一种"运输契约",货运人把提单开给咱 们,就等于签了一份承运。船东提单,是咱们与船东间的,而货代提单就不是。咱们把货物交给货代, 货代再交给船东,货代与船东间有承运协议,船东只对货代负责而不会对咱们货主负责,因为在货代提 单的操作下,对于船东来说,货代才是"货主"。 . 因此,凭船东提单,到了目的港可以直接提货;而 货代提单则不行,需要把货代提单拿到港口代理人那里"换单",也就是根据货代提单开出提货通知, 再去提货。当然,对于咱们提货人而言,这表面上就是多了一道手续而已,不影响提货的,不算什么风 险。恰恰相反,咱们可以利用这一点更好地控制物权。比如,咱们把货代提单交给客户以后,突然发现 客户有欺诈行为,可能会不给钱,这时咱们就可以请货代帮忙,通知目的港代理"扣住"货物,让外商 即使拿着货代提单也暂时提不到货,给咱们争取宝贵的时间(无正式理由,目的港也不便强行扣货,只 能拖延数日,不过对于外贸纠纷而言,这种拖延非常有利于出口商)。 简言之,如果货物运输本身不幸 出了事,咱们追究货运公司责任的时候,显然实力雄厚的船东比普通的货代更有能力负责。平时货代则 比船东能配合咱们的工作,在灵活处理提单和防范商业欺诈上,货代的帮助至关重要。此外,货代的运 输价格也很有优势,常有折扣.