

红包墙的落地策略

产品名称	红包墙的落地策略
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

成交一单也不亏。结合我们平时的成交比率把账算透了，我们自己就很容易知道这样做是否合算，是否超值。记住：先把精准客户买进来，只要达到一定的成交率，我们就是合算的，道理非常简单，但我们从来没有从这个角度考虑过这个问题。对于高毛利的产品，我们可以通过这种单笔利润的角度来计算来买

对于低毛利的我们可以通过客户终身价值，预期利润等多个角度来买，这里就不详细赘述了，具体更多的落地策略，有机会我会在个人微信上为你分享！总结：我们营销拓客的问题，主要是思维和思考角度的问题，当我们只有价格一个角度时，打价格战是必然的。但当我们跳出思维的框框多个角度看待问题时，我们就会产生不同的思路和方法。实体店老板6大痛点：1、自我感觉好，属实装逼范！2、缺钱缺客户，更是缺人才！3、线下同质化，线上玩不转！4、看了各种书，还是不会玩！5、听了各种课，就是不落地！6、当下身心累，未来很迷茫！

致：实体店老板的一封密信！（关于赚钱）我知道，经过上面高密度的智慧洗礼，想必你已经迫不及待想要把如此高含金量的内容，马上转化成大把的现金、暴涨的业绩.....和竞争对手羡慕嫉妒的表情！别着急！稍后，让我告诉你实现梦想的快捷方式.....先问你一个问题：淘宝、腾讯、京东，这两年3大电商在全国做什么大动作？是不是布局实体店？没错，既然实体店这么难做，他们为什么还要投实体店？你觉得实体店现在该怎么来做呢？你觉得实体店的老板去学习这些知识难不难？难！学完了，容不容易操作到位？不容易！其实，经过我多年的努力和打磨

已经将这些问题解决了！你想知道我是怎样操作的？1、实体店系统诊断调研（4次/年）2、实体店活动策划咨询（4次/年）3、实体店社群运营咨询（4次/年）4、实体店销售技巧咨询（4次/年）5、实体店营销方案咨询（4次/年）6、实体店商业模式咨询（4次/年）7、实体店顶层设计咨询（4次/年）8、实体店业绩暴涨课程（12堂音频课程）9、获得我的私人微信号（紧急救助中心）10、让我做你企业的顾问（项目咨询点评）此刻，想必你已经被这一波又一波的价值所震撼，你的内心非常渴望免费获得以上10大核心价值！！！！