

# 电销机器人线路拨打超过两百通电话

产品名称	电销机器人线路拨打超过两百通电话
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

电话机器人一、智能电话机器人不会因为其他原因产生任何的负面情绪。电销人员每天几乎要拨打超过两百通电话，当被客户多次拒绝后，电销人员往往内心会带有不满的情绪，甚至在遇到素质较低的客户还会对电销人员进行辱骂，在没有一定心理承受能力时，很难胜任电销工作

但机器人作为一个没有感情的物体，无论遇到态度多么差的客户，也不会产生任何的负面情绪，都会保持着一个良好的态度，完成每一通电话的沟通，尤其是智能AI电话机器人的声音非常好听，可以给客户带来一定的好感，极大的降低了挂断率。二、智能电话机器人能够大幅度提升工作效率。相比于普通的电销人员来说，语音电话机器人每天可以拨打一千通以上的电话，打的电话数量多了，才有可能遇到更多的意向客户，签更多的单，AI智能语音不仅可以和客户自主沟通，还能比人工的呼出量多的多，快速帮助企业筛选出意向的客户

帮助的节约了公司的人力物力成本，提高公司业绩。电话机器人三、智能电话机器人可以精准筛选意向客户。在电销人员进行外呼的时候，第一件也是最重要的一件事就是筛选意向客户，只有对产品感兴趣的客户才能继续沟通下去。但是在传统销售的过程中，仅仅是意向筛选就浪费了很多的人力物力和时间成本，智能电话机器人可以通过多轮对话，智能理解客户语义，挖掘意向客户更深层次的需求，并且根据客户意向等级进行分类保存，经过机器人筛选出来后，在由人工进行跟进，这样获取目标客户的几率也更大。

电话营销机器人的出现可以说是改变了传统电话销售工作的局限技能，突破传统极限也打破了工作的常规，让更多人工工作的问题得以解决，既能降低工作成本还能提高工作效率，保证在工作中具有更高效率的优势，选择，品牌实力强的电话营销机器人才能带来更完美的使用效果。1、选择电话营销机器人需要根据功能需求以及智能化优势进行判断，还有了解该品牌在操作使用方面是否更加自动智能，在成本管控方面是会有更明显的效果。更大程度的降低公司营销成本