

精准引流软件,免费引流软件,微博引流软件

产品名称	精准引流软件,免费引流软件,微博引流软件
公司名称	南宁市传智网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:传智科技 产地:广西南宁柳州桂林
公司地址	南宁市江南区亭洪路48-1号江南万达A2栋12楼1206号
联系电话	400-667-1169 18677116163

产品详情

传智科技，用心做好每一个软件！企业微信引流软件火热销售中！

相信很多人都对抖音不陌生，一款社区娱乐的短视频软件，深受广大用户的喜爱与使用，不过现在小伙伴们发布视频之后都会进行刷粉刷赞刷播放量，主要目的就是辅助推上热门，引来更多粉丝们的关注。大家都知道抖音视频只有播放量高，官方才会把你的视频推荐给更多人，喜欢的人越多就越容易上热门，传智科技开发的企业微信裂变薅包引流软件就是这样一款助力抖音快速增粉和上热门的工具，当然也可以刷粉丝、刷赞、刷播放、评论以及分享等，是抖音快速增粉的关键，起着很重要的辅助作用。

传智科技拥有企业微信精准引流解决方案

1、一次登录的小号可记住cookie，下次使用可免登录操作。2、可以模拟浏览器来源进行发布微博、超话、头条等内容。3、可以关键词采集内容进行评论、私信、关注等操作。4、可按目标采集指定粉丝进行批量关注或发布信息。5、可设置单账号进行批量关注、点赞、转发、评论等操作如何通过微博找到我们的潜在客户群体？很多人都开始用微博进行营销或推广，但大部分人效果还是一般般。微博上，我们的目标客户来自哪里呢？1、传智科技开发的企业微信裂变薅包引流软件关键词：1)“微博关键词”在微博内搜索目标客户时，搜索框输入的关键词须要是目标客户的核心关键词，例如：“奶粉”目标客户是宝宝的父母，所以可以搜索关键词，我家宝宝、我家小宝、我家女儿、我家儿子等！2)昵称关键词很多用户喜欢以宝宝的名字开头命名，例如：某某的妈妈，所以在搜索目标客户的时候可以搜索：妞妞妈妈、仔仔妈妈等！3)年龄/性别以奶粉产品为例：25-35岁成年女性大多初为人母，也是目标客户的一部分，可以在微博搜索框内按照年龄、性别搜索！不同的产品需求的年龄不一，可以按照实际情况具体选择4)地区有明显地域性的产品，如餐馆、酒店等，可以通过所在地，搜索目标用户2、传智科技开发的企业微信裂变薅包引流软件竞争对手：须一直关注自己的竞争对手，搜集竞争对手的客户，从自己的品牌竞争对手的粉丝中获得准确客户是一个不错的选择！3、传智科技开发的企业微信裂变薅包引流软件热门话题：相关的热门话题参与者。可以找合适自己产品的目标客户群体关注的热门话题中，找到参与者，这些也是你的潜在客户。4、传智科技开发的企业微信裂变薅包引流软件行业知名微博：1)参与互动的人：可以寻找一些比较知名的相关行业的微博，例如奶粉产品，可以关注育儿类热门微博号，转发他们微博的人就是也是企业的目标粉丝，可以把转发这些微博的人收集下来！2)采集目标客户：在这类微博的粉丝

有一部分也是目标客户，可以把目标客户一个个收集下来！5、目标客户喜欢的人群：奶粉类产品，可以关注下@爸爸去哪儿等亲子节目，这些微博粉丝和转发互动参与人也可能是目标人群。6、注意事项：收集的过程中，需要会区分僵尸号和真实用户，建议从微博账号发布的微博数和更后的发布时间来判断是否是真实客户！活跃的真人目标微博用户，发布的微博数不会特别多，发布微博的时间也不定时！判断明确之后，可以手动把这些粉丝一个个复制黏贴，但是会比较消耗时间，建议使用“博洋软件”设置时间、用户、关键词采集同行喜欢的客户，可以多属性筛选采集分类以备后期使用！

本文来源：www.wtcs360.com