

微商奖金制度系统模式

产品名称	微商奖金制度系统模式
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

平台微商的兴起，避免了朋友圈刷屏、假货横行的现象。品牌微商，个人微商以及社群微商逐渐向平台微商转移，表明微商正从一个丛林时代走向规范有序时代，微商尝试运用平台的信任机制、系统、数据等进行管理和销售。微商奖金制度系统方案设计费用，微商奖金制度系统方案设计公司。微商奖金制度系统方案是帮助微商品牌执行代理政策和奖金制度的系统工具，微商品牌要想更好地招商推广，更好地发展代理商团队，那么就必須重视自身品牌的微商奖金制度系统方案。微商奖金制度系统开发，《咨询找韦经理》，微商奖金制度系统app，微商奖金制度系统模式。微商奖金制度系统软件，微商奖金制度系统源码，微商奖金制度系统公众号，

一、微商奖金制度层级制

我们先看看层级微商代理制度，这个制度其实比较好理解，跟我们实体批发类似，按照一次性拿货量多少分层级，级别代理拿货多单价低，低级别代理拿货少单价高。

我所在的团队，营养美学公司，使用的就是这个层级制度。

微商代理的一个利润来源：层级差价

级别代理招募低级别代理，将货销售给低级别代理，赚取差价。

代理直接销售到终端用户，代理级别越高，差价越大。

微商代理的第二个利润来源：平级推荐奖金

谁招募的代理，代理升级至和自己平级，则可以享受平级推荐奖金。

微商代理的第三个利润来源：团队销售达标奖金

公司会以团队为基础，完成定量销售额，则返点给团队，团队长按照团队贡献把奖金进行二次分配。

目前大部分企业都选择层级微商制度，它和传统企业的传统打法其实比较接近，也便于企业进行的管理。

这种制度也非常利于企业尽快地资金回笼，同时也非常有助于销售，只有压了货款的代理才有不断出货的动力，同时鼓励低级的代理向级代理进化，实现利润大化。

这种制度通常比价适合品类上的企业，少则1个，多不可超过3个，否则整个体系会非常混乱。

二、微商奖金制度+商城制

我自己操盘微商项目使用的就是商城制，因为我们有8个产品，所以选择了简单的商城分销体系，目前使用的软件是有赞。

这个制度一共分3成，有2类佣金。

产品差价推荐佣金

我们直接在商城上面设置了佣金比例，代理把商品做成海报发在朋友圈，客户下单后，自动返佣金给到代理。

客户申请成为代理，引荐的代理会获得推荐佣金，还享受引荐代理之后销售的所有佣金分成。

整个体系实现“自用省钱，分销赚钱”的目的。

目前这个制度通过公众号和小程序上面使用，非常方便。