

微商代理政策系统开发

产品名称	微商代理政策系统开发
公司名称	广州千米科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址）
联系电话	13416195045 18148767939

产品详情

微商奖金制度系统开发，咨询互联网科技，微商奖金制度软件开发，微商奖金制度系统开发，微商代理政策系统开发，微商奖金制度政策系统开发。

微商奖金制度系统是当前发展分销模式的基础步骤，开发一个分销系统平台，能帮助商家拓展更多的推广员，分销员，将商品信息发布在网络上面，也可拓展销售区域，实现购物一体化环节。

微商奖金制度系统是一个搭建多级分销平台的系统，对于商家和消费者之间的平台搭建，对于分销商自己的微商店系统，能对分销商的业绩进行统计与奖励返佣的核算，更好地利用微信等社交平台，来助长企业的发展模式。

一、微商奖金制度层级制

我们先看看层级微商代理制度，这个制度其实比较好理解，跟我们实体批发类似，按照一次性拿货量多少分层级，高级别代理拿货多单价低，低级别代理拿货少单价高。

我所在的团队，营养美学公司，使用的就是这个层级制度。

微商代理的第一个利润来源：层级差价

高级别代理招募低级别代理，将货销售给低级别代理，赚取差价。

代理直接销售到终端用户，代理级别越高，差价越大。

微商代理的第二个利润来源：平级推荐奖金

谁招募的代理，代理升级至和自己平级，则可以享受平级推荐奖金。

微商代理的第三个利润来源：团队销售达标奖金

公司会以团队为基础，完成定量销售额，则返点给团队，团队长按照团队贡献把奖金进行二次分配。

目前大部分企业都选择层级微商制度，它和传统企业的传统打法其实比较接近，也便于企业进行的管理。

这种制度也非常利于企业尽快地资金回笼，同时也非常有助于销售，只有压了货款的代理才有不断出货的动力，同时鼓励低级的代理向高级代理进化，实现利润最大化。

这种制度通常比价适合品类上的企业，少则1个，多不可超过3个，否则整个体系会非常混乱。

二、微商奖金制度+商城制

我自己操盘微商项目使用的就是商城制，因为我们有8个产品，所以选择了简单的商城分销体系，目前使用的软件是有赞。

这个制度一共分3成，有2类佣金。

产品差价推荐佣金

我们直接在商城上面设置了佣金比例，代理把商品做成海报发在朋友圈，客户下单后，自动返佣金给到代理。

客户申请成为代理，引荐的代理会获得推荐佣金，还享受引荐代理之后销售的所有佣金分成。

整个体系实现“自用省钱，分销赚钱”的目的。

目前这个制度通过公众号和小程序上面使用，非常方便。

微商奖金制度系统能根据系统录入商家经销商的信息来管理分销团队，对销售商品进行及时的了解，对消费者需求进行精准的把握，对商品的销售情况做数据统计，了解商品的市场动向。

Ps：本团队仅提供类似系统开发，非官方运营平台，玩家勿扰！

微商奖金制度设计系统开发，我们能定制开发：我们了解市场上的所有的热门案例、热门模式，不单单是单一的一种模式，软件等多种商业模式系统，我们都能为您定制开发，支持定制开发。