

## 机器人打电话话题热度的趋势

产品名称	机器人打电话话题热度的趋势
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

### 三、营销外呼系统战略国家时间线

近年来，全球多个国家都相继发布了政府层面的官方人工智能白皮书和战略以明确人工智能发展的优先级。这些白皮书和战略多以加强合作，建立研究院，资助相关研究以及鼓励创业为主。

### 四、营销外呼系统话题热度趋势

战略往往是在公司进行铺垫后所产生。换言之，我们可以通过目标公司针对人工智能年度新闻发布量的统计，推测出行业以及公司对人工智能战略的关注程度。营销外呼系统相关新闻发布量一直在逐年递增，截止至2017年，我们

可以推测出人工智能战略已逐渐成为公司所考量实施策略中的重点。

相关产品：机器人

原标题：电话机器人的功能有哪些？和人工相比有哪些好处？

随着社会的发展以及现代化科学水平的提高，越来越多的人工服务器由电话机器人代替。智能化的电话机器人已经慢慢的逐渐代替销售和客服的部分工作，提高了效率，减轻了人工成本，提高了企业的利润。电话机器人的功能强大，结合了语音识别等技术。已经大大的颠覆了电销的格局。励销云小编就和大家一起来分享一下电话机器人的功能有哪些？和人工相比有哪些好处？

传统的电话销售全部依靠人工来外呼销售，因人工的精力问题、时间问题、情绪问题等多种人为问题，导致电话销售一直处在盲打之中，成单用户纯粹依靠概率，效率可见一般。电销人员拨打客户多300个，意向客户也只是寥寥无几。但是电话机器人平均一个端口每天可以打1000个电话，将客户按照意向进行A、B、C、D、E、F的分类，并且实时记录通话录音等信息，后台方便查看，一目了然。反应速度快，准确率高达95%，平均响应时间0.8秒。而且广泛适用金融、房地产、电商、汽车、保险、互联网、广告、咨询等一切有电话销售形式的行业。

电话机器人的功能有哪些？和人工相比有哪些好处？首先来说，电话机器人拥有真实的语音自动回答，靠先进的技术和高效的回答，可以模拟销售高手，和客户形成真实的沟通环境。在自动回答的同时，后台可以自动的录音通话记录，根据程度进行分类，方便以后的查看，电销人员只需要对机器人导入标准的话术。电话机器人就能够主动的外呼客户。主动挑选客户的意向，和客户进行无障碍的语音交流。同时将客户的信息进行记录。在很大程度上提高了工作质量和效率。电话机器人在很大程度上帮助企业解决了人工成本的问题。与传统的电销相比。一台电话机器人可以代替几名员，不用培训，而且不用休息，也不用买保险，可以无时无刻的工作，也不用担心员工随时离开，从而减轻企业的成本，提升企业的利润。很大程度上解决了企业困扰的问题。

电话机器人的功能有哪些？和人工相比有哪些好处？另外一点就是，电话机器人凭借着强大的先进技术和后台系统，正在被越来越多的各行各业启用，当前电话机器人在地产，保险，金融以及教育事业很活跃，只要是带有电销性质的工作都可以做，电话机器人不仅解决了企业的人工成本问题，还提高了企业营销的效率。大大从根本上提升了企业的利润，正在被越来越多的人所接受。