抖音小店入驻类目珠宝首饰？开小店？

产品名称	抖音小店入驻类目珠宝首饰？开小店？
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

抖音小店入驻类目珠宝首饰？开小店？聊聊短视频带货直播带货火起来的原因为什么短视频带货这么好赚？2020年，疫情无疑是短视频行业火爆的一大催化剂。疫情阴影下，人员不敢大量聚集，消费渐冷，整个市场经济进入寒冬。但是人们的购买力仍然很强，有钱人的口袋依然很鼓，只是钱不容易花出去了。与此同时，国内物流仍然正常运转，这意味着线上交易必定成为购买力的主战场，比如说短视频+直播带货市场。随着短视频、直播社交、视频社交的兴起与火爆，“ 直播带货 ”也被直接带动了起来。先是罗永浩首场直播销售1.1亿多，再者是各地政府官员为帮助当地脱贫出现在直播间，再到现在的各位明星纷纷加入到直播带货的大军.....

为什么直播带货会火起来呢？来给大家分析一下！首先直播时主播“ 面对面 ”讲解产品的特点与性能，使得消费者在网购的同时多了一份安全感。相对于传统的线下商店和近年来不断成为主流的电商，“ 网红直播带货 ”将线上线下的体验与反馈一体化了。因此给到了观看直播的用户在网购中非常直观的产品体验方式，再经过一些互动，订单就这样达成了。其次网红的趣味性或专业性越是脱颖而出，那么用户对你的信任与喜爱就越是难以割舍。在进行购买的决策时，我相信很多人都会寻求周围人的意见，比如是导购员、同行朋友、亲友。而网红就是那种善于总结事物，再形象化了的值得信赖的人群，他们或许是在某些领域有较强的专业性。

如今，直播+短视频已经发展成为电商行业的新产业，而杭州北抖星是一家可以提供全面的配套服务的MCN机构，集合了策划创作、视频拍摄、艺人培训孵化、影音IP打造等诸多服务于一身，引入MCN机构及直播公会，使得短视频带货行业得到了更为可持续发展！目前为了发展壮大，北抖星现在在全国找商，一起来享受短视频和网红带货的红利！短视频带货直播带货为什么火，短视频市场如何？现在非常火的项目非抖音带货莫属，很多大牛在抖音上带货能做到日入过万，不过这类人仍然是少数，大部分做抖音带货的是不赚钱的，不要认为发布一个视频就能赚钱，其实这个门槛是非常高的，我说的门槛就是原创，要做优质的原创内容是非常难的。