

## 浅谈B度上面的小说怎么做广告推广的，效果怎么样

产品名称	浅谈B度上面的小说怎么做广告推广的，效果怎么样
公司名称	佛山市微禾网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	佛山市禅城区张槎古新路南新创业园E区南座3楼301室(住所申报)
联系电话	17576014848

### 产品详情

浅谈B度上面的小说怎么做广告推广的，效果怎么样

多年丰富的市场经验及把握各行业成功案例

我司提供专业的运营团队，一对一服务，帮助贵司优化广告内容，合理化建议投放时间

如何做好B度推广?这是每个B度客户在加入B度推广后必然想到的一个问题，也是每个实施顾问所困惑的问题。究竟我们可以通过哪些方法达到客户的预期，使客户与B度长久稳定的合作呢?小编给大家分享一下

下面是一些优化账户的方法，供大家参考:

首先，依据搜索推广效果转化漏斗做好方面的工作：B度推广阶段(即展现量,点击量)

1. 搜索账户结构:是否根据客户的推广需求设计.细致,详细,正确,且易管理.

2. 计划:可以按照不同需求设计计划.可按时段,按地域,按产品,按网民需求,按厂家促销政策划分.
3. 单元:产品分类是否清楚,词性是否统一.
4. 关键词:是否全面的覆盖产品,保证质量和数量到位.
5. 创意:是否符合创意编写技巧.是否突出厂家优势.
6. 是否依据广泛匹配+否定词+搜索词报告优化账户。
7. 是否消费过于集中在某几个关键词上。
8. 是否经常分析数据以便优化账户。
9. 网盟账户设计是否细致：如可以按产品分推广组，用不同的产品图片，按不同的定向方式定位客户，让点击更的。

## sem漏斗模型

其次,网站阶段：(即访问量，咨询量)

- 1、网站内容：导航栏是否清楚，产品介绍是否全面准确，网站布局是否美观易查询。页面二次链接是否方便。网站打开速度是否过慢。厂家了是否在较明显的位置。
- 2、利用好B度商桥，B度统计：关注网站跳出率，停留时长，热力图等。

第三，线下销售阶段：(订单量)

- 1、商桥沟通：包括电脑和手机端商桥是否在线，并及时回复客户。
- 2、对有意向的客户是否进行跟踪销售。
- 3、厂家接了的人员是否业务素质较高的销售人员。

第四，是否了解B度的产品，如：问答营销，优惠页，网站头像，蹊径等。

第五，是否给客户适当的纠偏。让客户知道想做好B度推广，账户表现是一方面，重点是客户的推广意识，能否配合了的工作。所以，纠偏很重要。

那么，B度推广能给客户带来什么?订单吗? NO! B度推广可以给客户将较优质的流量带到客户网站上.所以我们需要做的就是从这些优质流量中帮助客户找到较终可以成单的潜在客户

广州SEO公司，全面致力于研究B度搜索引擎竞价及网站关键词等系统优化及托管等服务，我们一直研究B度竞价后台，已经接受了全国各地N+公司投放竞价和竞价托管服务，并不断持续改善B度推广的帐户结构，以及尝试新的产品推广方式，从中积累了一套有效可行的B度帐户管理办法，节约成本、减少恶意点击是我们不断追求的目标。我们的想法是让我们的成功管理经验，可以帮助到更多的B度推广企业。