

公司做抖音带货需要多少人？广告公司可以在抖音带货吗？

产品名称	公司做抖音带货需要多少人？广告公司可以在抖音带货吗？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

公司做抖音带货需要多少人？广告公司可以在抖音带货吗？寻找头部kol合作，头部kol有这大量的粉丝，他们的带货能力是行业里的TOP1,像北抖星前带的跑泡泡面膜，在平台中挑选的都是一些头部的网红带货，粉丝数量达百万，百万粉丝就是大消费者，入驻到平台已经有1w+，成功带货9.1亿。很多商家在网红的时候都会顾虑到出场费的问题，平台采用的纯佣金的分成模式，直接受益分成。短视频的病毒式的传播，带货成功的案例，寻找的带货的网红不止一个，而是多个，矩阵式网红带货，北抖星会让跟更多的人知道这个商品。短视频病毒式传播，有着洗脑的功效，很多消费者会随大流购买这款商品。北抖星在给商家带货时，会给他匹配多个网红，形成矩阵式的网红带货，再通过短视频的病毒式传播完成带货，让收益直接看得见。

公司做抖音带货需要多少人？广告公司可以在抖音带货吗？商品从厂家到消费者手中。店铺起到了一个交流、展示、体验的平台。虽然电商使得交流、展示更便捷了，但体验感的先天不足，无法彻底取代店铺。自媒体为大家提供了一个成本低廉、自带流量的宣传工具。而短视频的红火，给了商品更多展示，与读者交流提升信任度的机会，但非常终需要线上或者线下的店铺完成变现、成交。短视频制作，一样要以内容为主。这两年直播、短视频野蛮生长后，新奇的热浪已经退去，读者也更趋于理性。前期粉丝数量比较少，可以蹭一下热点，但不要离自己的行业属性太远。比如是做男性产品，即便蹭热点也要是跟男性关注比较多的电影、赛事等等内容。什么口红呀、美容什么的，就少上一点吧。

杭州北抖星一直对短视频有着深刻的了解，公司旗下开发的北抖星短视频平台，也是解决了行业长期存在的痛点，有效的提高了客户的ROI，也让KOL能快速变现；从网红分析、网红选择、产品寄样、视频拍摄、视频传播、数据分析等一系列过程都在北抖星平台完成；同时北抖星平台能促使KOL更专注于内容创作；迄今北抖星合作客户类目为：家居家装、新奇特、图书教育、精品女装、潮流男装、个护、宠物用品、食品饮料、母婴用品、运动户外、鞋靴箱包、汽车用品、3C数码等等。北抖星主营业务包括抖音带货，抖音创业项目，抖音小店怎么KTV，网红带货，精选联盟入驻，短视频项目，抖音小店代运营，抖音直播带货项目孵化等，其中抖音热门项目非常企业和创业者欢迎。联系：刘经理