

小区电动车充电桩批发

产品名称	小区电动车充电桩批发
公司名称	云易充（深圳）智能技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市宝安区沙井街道万丰社区万安路138号二层
联系电话	400-6650-093 18611421385

产品详情

电动车跑得快、充电使用、价格比较便宜、出行方便等优点，使其越来越受消费者的喜爱。而电动车的日常出行主要就依靠充电，很多朋友知道电动车充电桩能盈利，就想做电动车充电桩项目，那么做充电桩加盟，该怎么选择品牌呢？小编就和大家来分析一下，主要考虑以下几点因素：

充电桩的市场：电动车充电桩属于新能源行业，相关部门无论是从环保考虑或者是经济层面考虑，出台了相关的：《关于规范电动车停放充电加强火灾防范的通告》、《关于开展电动自行车消防安全综合治理工作的通知》等政策，电动车充电桩的市场前景无疑是非常广阔的。

充电桩加盟费用：作为创业者，首先考虑的肯定是投入问题。有些电动车充电桩需要收取一定的品牌加盟费用，或者采取分取利润的模式，后续的充电桩开始盈利，不仅要分出来一部分给到物业，还要给到厂家，创业者自身的的利润空间就会大大缩小。而云易充智能充电站项目采取的是零加盟费政策，不收取任何加盟费用，只要购买设备就可以，单台设备价格通常也就几千元。

充电桩硬件设备：选择加盟，产品源头的公司实力考察是一个关键点。一定要选择具备生产研发能力的品牌来合作。因为硬件设备是核心，离开产品谈论其他都是在“耍流氓”，充电桩设备大多是安装在户外，长期的日晒雨淋对产品设备的硬件要求很高，有些厂家设备外壳采用的就是ABS材质（简称塑料），长期曝晒下来，设备非常容易变脆损毁，而云易充自有工厂和研发技术所有的硬件设备采用的都是冷轧钢板+烤漆的材质，质量久经市场考验。

充电桩的保有量：用户充电办卡形成了一定的消费习惯后，肯定只倾向于选择同一品牌充电桩进行充电，有些不太知名的品牌充电桩覆盖面少，用户换个地方充电就没有同类充电桩了，从而导致用户流失。云易充是国内较早从事充电桩项目的公司，前身是由一支有着丰富技术研发经验的团队所组建，目前设备已基本实现覆盖全国，可以更好地方使用户，而随着电动车保有量和新修小区的不断增加，这个市场还存在着很大的潜力。

充电桩的日常运营：很多公司买完设备就不再提供任何服务了，而购买云易充智能充电站设备后，设备

投入使用，服务也才刚刚开始。云易充不仅不会向创业者分取利润，而且还提供完整的售后指引，有7*24小时的售后协助解决用户在使用过程中遇到的问题。对于创业者来说无疑是吃了定心丸。

充电桩的平台运维：投资创业关心的就是充电桩的使用情况和利润，云易充智能充电桩的使用率、运营数据、收入数据、故障情况都要可以远程通过手机或电脑进行查看，充电桩经营者要经常关注动态，特别是刚刚投放的站点，可以经常关注动态，做好充电桩的增减、价格的调整等工作。保障充电桩的正常运行即可。

从以上几点考察选择充电桩合作品牌，然后根据自身情况去评估，资金方面、人脉方面、管理方面。综合看来电动车充电站项目属于回本周期不长，盈利周期长，维护成本较低的项目。

云易充充电站公司在品牌背书，产品宣传，技术指导，售后服务等有很大支持力度，可以协助创业者在市场上抢占先机，形成良好的循环。