

微信直播卖货小程序开发

产品名称	微信直播卖货小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道中379号
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

互联网的炒作点一个一个不停出现，大数据、3D打印、O2O等，无不宣扬要颠覆商业模式。但是，互联网进入移动时代，接下来到底会发生什么？移动互联网时代真正带来哪些改变？这具体会怎样影响我们每一个人的生活？商业真的会被颠覆？目前为止没有一本书给出答案。《即将到来的场景时代》不是就一个炒作点大加谈论。作者抽取场景时代的五种技术力量：大数据、移动设备、社交媒体、传感器和定位系统，关注他们的联动效应，并展示了未来25年互联网将进入的新时代——场景时代。在这个新时代里，作者以图景的方式将每一种可能的改变一一呈现在读者眼前，让每一个人有身临其境的感觉。他告诉了我们：商业会怎样，大大小小的企业要如何应对改变；每个人的生活面临什么变化，作为消费者、患者、观众或旅行者，你都会面临哪些改变。

小程序直播---是微信免费提供给商家的实时视频直播工具，包括直播管理端、主播端和观众端等模块。目前，商机集市小程序商城系统已全面接入直播插件，商家可使用小程序商城系统为用户提供直播服务，在小程序内流畅完成购买交易闭环，提升转化率。而直播这种典型的“无接触服务”，自然成了众商家线上经营的重要选择。

小程序商城直播特点

- 1、开通便捷。商家在小程序公众号后台开通直播功能，然后在系统后台开启微信直播，并下载代码包升级版本后即可使用(下载代码升级版本在系统平台完成)
- 2、加快交易闭环。区别于传统平台直播，小程序直播的用户可直接在小程序中即可进入直播间，直播间内点击商品即可进入商品购买页(同时直播页面将悬浮在购买页)，即观看直播与购物皆在同一个小程序内闭环，极大提高购物转化效率。
- 3、员工皆主播。有别于抖音快手等平台直播，小程序直播的场景通常是：用户本来就关注了品牌，并从公众号、微信群等渠道，了解到品牌的直播信息，进入直播间，与主播进行互动。因此小程序直播认准的是品牌，而不是主播。商家不一定要挑选头部网红，而是可以选择自己的员工，他们了解商品，懂得介绍商品，反而能更好地避免不粘锅式的直播“翻车”事故。

4、流量自成闭环。传统平台直播需要投入资源进行引流传播，而小程序则基于企业的私域流量小程序直播依赖微信强大的生态链，自成流量闭环，从前期预热，到中期直播，到后续分享扩散，都可以在小程序里实现。

5、将观众转化为会员。在用户的边看边买的过程中，无需跳出当前小程序，因此将直播流程在商家小程序内闭环更大的好处是将观看直播的用户转化为会员，沉淀商家的私域流量。直播无疑也是获取用户、促成交易的有效途径。

感，从而吸引公众关注，传达品牌自身的调性，扩大品牌影响力。有人说，做营销，在互联网时代争夺的是流量和入口，而在移动互联网时代，争夺的则是场景。基于场景的互动营销正在崛起。以场景触发为基础，强调即时互动，通过深入挖掘用户需求和痛点，达到互动性、舆论性、眼球性、热点性、营销性。