

CRM系统-销售管理平台（怡海软件）

产品名称	CRM系统-销售管理平台（怡海软件）
公司名称	上海怡海软件技术有限公司
价格	.00/套
规格参数	
公司地址	上海市金山区枫泾镇曹黎路38弄19号3801室
联系电话	021-52402579 17267202861

产品详情

怡海软件作为Salesforce的实施伙伴机制成员，可提供其在线CRM系统的咨询服务，其中销售管理平台的功能包括潜在客户和联系人管理、销售自动化、机会跟踪、追踪销售动态、潜在客户评分、提供销售报表和预测销售趋势等功能，助您摆脱软件难题。

提高销售业绩

- 客户管理：实现客户360°视图，可以从各种热门社交媒体网站中提取您所需的客户信息，了解客户的想法。- 业务机会管理：将报价、产品价格、数量等跟销售有关的数据都集成到系统中并进行展示，让您了解销售团队的所有交易详情。- 业务跟踪管理：销售人员可方便查看沟通详情，客户提的需求、需求提出时间、特别注意事项等，及时跟进客户。- 销售绩效管理：您可以在平台上设定基于交易指标的目标，为销售团队提供指导说明，有利于将团队销售业绩推到新的高度。- 销售线索跟进和管理：线索自定义认领、分配、回收，统一管理、协助销售快速联系客户完成转化，及时跟进热点线索，锁定客户，充分挖掘潜在商机。提高销售效率-

销售流程管理自动化： workflow和审批流程自动化，有效推进项目，提高赢单率。-

合同审核：审批流程自动化，线上线下打通，提高协作效率。-

订单下达：明细添加、有效流程审批，打通ERP和供应链等下游系统，提升运营效率和客户满意度。-

回款管理：合同订单支持添加回款计划和记录，实时掌握回款状态，提醒销售逾期催款。-

自定义报表：每个用户都可以创建自己所需的详细报表，随时随地查看报表以实时了解业务信息。- 销售

预测：销售管理平台可以对销售流程进行科学预测，快速、简单，让您能及时发现问题并调整。优化渠道管理- 移动端管理：摒弃传统的、邮件等沟通方式，企业可以在移动端轻松实现包括伙伴门户、商机报备和特价审批等功能，充分发掘渠道潜力，实现合作共赢。（1）利用移动互联网为伙伴用户搭建简单易用的伙伴门户，帮助伙伴方便的获知关键信息，（2）合作伙伴加盟过程规范化、标准化，降低伙伴管理成本，提高伙伴信息准确性。（3）通过商机报备让企业更早的了解客户和商机，避免直销和渠道以及不同伙伴间可能产生的业务冲突。（4）伙伴特价审批通过标准化特价申请流程和自动化审批流，避免伙伴以不当的价格销售公司产品，扰乱市场价格秩序，损害厂商或其他伙伴利益。-

轻松管理核心业务：用一个平台将企业与合作伙伴紧密连接，更紧密的沟通带来更多商业价值。

以上仅是简要介绍了在线CRM系统-销售管理平台具备的基本功能，借助我们的销售管理平台，能帮助企业做好销售团队管理、销售流程管理，以及提供各种售后管理服务，让整个销售进程推动得更加顺利，也让更多客户对于您企业拥有更高忠诚度。有关销售管理平台（SFA软件）的功能、定价、实施或任何其他方面的问题，欢迎咨询怡海软件，我们的销售代表经过专业培训，将随时准备为您提供帮助。

怡海软件拥有12年在线CRM系统基础架构管理、路线规划、咨询、实施、开发、售后维护经验，在各个厂家平台已有数名经Salesforce认证的专业顾问和开发人员，凭借多年来的丰富经验，将帮助您克服各种严苛环境及挑战，使您的客户管理更有效，更智能，成本更低。现在，怡海软件可提供30天免费试用。

拓展业务、发掘客户、更快地完成交易。成功之路由此开始：<https://www.frensworkz.com/>

（*salesforce服务账号由原厂销售和开通，怡海提供咨询和实施服务）