

爆客裂变系统,软件企业获客,获客营销系统

产品名称	爆客裂变系统,软件企业获客,获客营销系统
公司名称	南宁市传智网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:传智科技 产地:广西南宁柳州桂林
公司地址	南宁市江南区亭洪路48-1号江南万达A2栋12楼1206号
联系电话	400-667-1169 18677116163

产品详情

传智科技，用心做好每一个软件！

扫码评论朋友圈动态N条，微信红包裂变式爆客系统现在让实体店重要的就是引流，没有入客量就没有成功交易量，何谈业绩。留量宝微信裂变红包系统的趣味性裂变营销适应了当下微商发展的需求，以客荐客相互传播，实现品牌裂变传播。

传智科技拥有各大行业的系统软件解决方案

说说关于微信群活动裂变拉人的技巧从更先的微信裂变红包裂变演变到现在的礼物裂变，变化非常快哈~也在这里说一下！裂变活动不要使用红包，因为没有任何效果了，或者说拉进来的人乱七八糟！等于没用而目前的免费送礼品裂变的的活动，效果也大不如以前，这样比喻：以前群里发送拉人就能免费送，大把人回应，看看现在~~~几乎发出去都是一个下场，就是尴尬~~非常尴尬很冷场没人理你。微信淘宝客群礼品活动裂变引流拉人技巧，解决没人参加冷场的问题我们如今说的就是关于这个，如何解决这个问题，如果看到文章的朋友有这样的可以试试我的方法。一、通过活动热场，引导参加如果有做过微信群抽奖免费送礼品的活动的伙伴应该知道，当礼品送完了还有人在那里起哄~本跟抽不到或者一些手气好差等怨言，这时候就是我们下手的时候。通过微信群活动热场，使用抽奖免费礼品等活动方式举办。用来聚集人气抽奖抽完后宣布今晚谁谁谁中奖了，等待微信买家群好友的抱怨回应等有人抱怨后就可以出来说话了，“如今的奖抽完了，大家还想要么？100%送”当部分人回应后你就可以把你裂变拉人活动的规则说出来了，只要拉xx个女性好友进群立马就送！只有10个名额哦~先来报名先得哈~这里是要有限制名额的，让他们觉得来之不易~~要珍惜的感觉！二、私聊我比较倡导这个方法，找靠谱的好友拉靠谱的人进群，相对来说这种方式来进群的人质量高一些，通过私聊增加一下信任，聊得差不多的后让好友帮忙参加你的裂变活动拉人进微信群。注意聊天技巧，不要一上来就直说主题，这样也没有人理会你的。陌生一点的俩聊家常，差不多的时候再把话题引导到你这个礼品上，更后再告诉他这是可以通过活动参与免费得到的。比较熟悉一点的可以直接上套路，哈哈！发礼品图片过去，就假装问“亲，你觉得这里东西怎么样好不好”，就讨论图片上的产品相关话题，到后面直接说“我觉得了，我把这个免费送给你不要邮费，拍下我给你付款”“真的？”后面怎么接话大家都懂了吧，把你微信裂变活动的要求说上来。聊天上面的技巧是非常重要的，陌生人说话要越说距离越近套近乎，熟人可以使用撒娇大法

，，挺有效的！！哈哈一种方法能提高好友参加活动的几率，但是如果你平时群都是“活死群”了，那么做了也没有什么用，方法再好也没用！得先去激活你群的活跃。礼品方面的挑选可以看我往期的文章，这个挑选也是很重要的，你得挑对人家喜欢的需要的才有吸引力！

本文来源：www.wtcs360.com