

红包拓客质量口碑的管控

产品名称	红包拓客质量口碑的管控
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

老罗现在真的没有情怀了，那又如何？情怀不能当饭吃，当你为情怀埋单的时候，也说明了自己思维的不成熟。成年人不看情怀，只看利弊，更何况扎心的现实是，嘴里跟你谈情怀，真让你掏钱买东西的时候，基本都是下次一定。话说回来，老罗的这次直播带货能不能成真的不知道，我先来给大家简单说下直播带货的红0包墙把。一般来说，直播带货醉主要的红0包墙就是走CPS，也就是所谓的按成交提成佣金，而大部分主播是没有生产能力的，他们只是从各处渠道拿货，然后负责卖。当然了，只是卖远没有听起来的这么简单，之前大号就说过，这中间还涉及到巨强的供应链能力，这包括选品、定价、营销、仓储、物流、售后等等。什么样的产品好卖，符合粉丝需求和自身定位，保证一定的利润空间，粉丝的心理接受价位范围，如何保证复购，质量口碑管控，优惠券怎么设置，文案怎么刺激等等，每一个环节都是大学问。而这些一个人是搞不定的，所以做的牛逼的主播背后都有一支强力的团队在支撑。这点大家应该都能理解，简单来说就是，你卖的多，自然佣金赚的多，所以，能把货卖出去的主播是真的牛逼，这种能力不是一般有点粉丝的大V或者网红说做就能做到的。但是呢，卖的不同的货利润也不一样。举个例子，你要是卖个华为手机，苹果电脑这类的大品牌货，利润是极低的

因为大品牌本身价格透明，品牌强度摆在那里呢，所以你从没看过哪个主播，天天靠卖手机、电脑等电子产品能赚很多钱的。而且谁要是想买个苹果手机之类的，用得着看你直播买么？不都是自己想买了，醉多赶上活动，在各个电商平台比比价，确保是正0品，能便宜点基本就直接买了，这类大品牌不需要你种草，甭管你多大的流量，甭管你多大的腕，你也拿不到多低的价格，靠卖这些真心赚不到几个钱。据说这次老罗直播会卖小米手机，讲道理，如果对小米手机感兴趣的，直播间的价格又比较便宜，是可以考虑买的，这真不是为小米做广告，我也不是小米用户，但是老罗卖小米是真的不可能赚钱的，醉多赚点小米的品牌宣传费而已。但是呢，即便是大品牌，很多产品本身的利润也不一样。拿化妆品来说，即便是大品牌，那么利润也是非常大的。拿面膜举例子，面膜的成本有多低你们想象不到，很多大品牌的面膜动辄几百块一片，成本可能也就几块钱，这就是品牌溢价。而实际效果，可能几百块一片的面膜可能也跟你市面上买的几块钱一片的中小品牌面膜效果差不了多少。