

# 红包拓客发展虚拟经济

|      |                                      |
|------|--------------------------------------|
| 产品名称 | 红包拓客发展虚拟经济                           |
| 公司名称 | 杭州黑斑马信息技术有限公司                        |
| 价格   | .00/个                                |
| 规格参数 |                                      |
| 公司地址 | 杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址） |
| 联系电话 | 13386531520                          |

## 产品详情

也不可能在网上招募网络代理，因为招募以后价格会乱，下面经销商肯定会投诉，所以为了保存实体经济，又要发展虚拟经济，这些品牌电器公司想了这么一个模式。联系我们传统的招代理商模式不变，所以线下的代理表面上看不出有什么异常，而实际上线下的生意越来越难做，这一点是毫无疑问的，但为了稳住局面这一点电器公司是没有变动，甚至还在鼓励线下代理商发展业务。那么线上所有的产品和线下所有的产品都是不一样的，都是这个品牌，但是型号不一样，所以线上卖的产品一个价格，线下一个价格，有专家表示，其实产品性能差不多，这是为了稳住线下发展线上而出的一种新模式。那么这两个结果就是线下代理商影响不大，那么这就是新经济创造的一种优势。也是非常适合传统行业转型的一种方法。轻资产什么是轻资产，说白了，传统行业需要有工厂、工人、材料等等而轻资产不需要这些，一样可以把传统行业做的非常好。不信？下面是几个非常经典的案例。

比如说耐克、阿迪达斯这些品牌，看起来非常传统的行业吧，是个卖衣服的，品牌非常大，但你可能不知道，他们并没有多少工厂，大多数的产品都是找带加工厂来生产的。说白了，他们负责设计、研发、运营推广，而大多数的生产、加工都是外包。那么把生产和加工外包有哪些好处呢，第一不需要招聘这么多人，只需要外包就可以了，第二遇到金融危机，不需要裁员，那么减少很多损失。第三赚的钱不比自己开厂的少。那么这个红0包墙醉大的好处就是遇到金融危机他们可以临危不乱、拥抱这次变化，在08年金融危机的时候，倒闭的大多数都是代加工厂，因为好多大企业没有订单，所以都没有和代加工厂合作了，代加工厂没有订单，醉终就只有宣布倒闭。而就在这个时候，这些大企业看到很多带加工厂顶不住，他们会找到代加工厂去洽谈价格，把价格压到代加工厂亏本都要做的局面，为什么代加工厂亏本都要做呢，因为代加工厂不愿意倒闭，如果不做马上就要倒闭，如果亏本做，还能顶住几个月甚至1-2年时间，他们是在等待下一个周期，而偏偏这个时候，这些做轻资产的企业在面临没有很多订单的时候可以更好的压缩成本，他们依然在赚钱，只是金融危机来临，赚的比以前少，但是依然在赚钱。那么类似这种红0包墙的其实很多企业在做，特别是美国，美国在遇到金融危机的时候找到了新的突破口，就是让全世界的人为他们打工