

b2b平台人工代发产品帖子信息

产品名称	b2b平台人工代发产品帖子信息
公司名称	河南世耀诚实业集团有限公司
价格	.00/月
规格参数	
公司地址	南阳市卧龙区工业路华龙广告二楼
联系电话	13140513661 18338218580

产品详情

b2b平台代发帖子_b2b代发产品信息-如何做好B2B推广？有什么需要注意的点？我相信这是很多初始接触网络推广的企业主和从事推广工作的个人关心的话题。南阳世成实业有限公司老李来聊聊有关B2B推广的技巧。

广义上分为大型B2B平台和垂直B2B平台，这种网络营销推广方式适用面很广，起到的效果很明显，我们也是从中受益，才有理由介绍给大家。B2B平台推广来的客户更加有效。以下是我总结和分析B2B平台推广需要注意的几点，认真贯彻落实下去，希望给大家有所启发。

、推广信息标题的选取：个性的标题能给客户一种新颖感,是做B2B平台推广主要的切入点。标题需要高原创性，通俗易懂、有吸引力有卖点体现。标题长度及分隔符的掌握是百度收录及有排名的关键点。

、B2B平台择优选择和持续发布：B2B平台推广是需要广而告之。先把蛋糕做大，才慢慢细分和精准。有了良好的经验和思路之后，我们开始挖掘更多的产品关键词，换位思考从客户的角度来选取。只有懂得分析需求，找痛点，不断挖掘新平台，查漏补缺，使客户第1时间找到我们。

、准备产品图片及公司Logo：产品图片原创性高很重要。搜索引擎对图片识别及场景识别能力很强。图片大小设置为200K以内是的收录标准。

、分析和选取产品关键词：选取百度下拉及相关搜索、地域、用户习惯、特点功能产品类为关键词。精准化的长尾关键词，客户需求很强烈。

、推广信息内容的整理和布局：推广信息内容中应该包含产品介绍及产品报价和产品优势，良好的售后服务和企业诚信度体现。信息内容千篇一律或者抄袭已经收录的信息。信息内容中关键词频率非常关键，频率在5%-8%之间在搜索引擎中排名有利，太高就会形成关键词堆砌，对收录反而不利。

、关注信息收录和排名情况：关键一步是我们努力了，但是不能白费，做任何事情要讲究方式方法，如何才能弯道超车，所以每天查看标题信息收录情况至关重要，遵循按照标题或者联系方式来检索。挖

掘收录快，权重高，排名佳的网站。后续我们作为重点网站来着重发布。作为网络营销人员需要时间和精力来洞察搜索引擎的规律，循序渐进，持之以恒的来操作简单的事情重复做。

B2B信息发布需要提供营业执照（用于注册平台），我们承诺不泄露贵公司合法权益。报表完成并提供发布信息及平台账号密码。