

电话机器人解放你的时间

产品名称	电话机器人解放你的时间
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

这句话我们都懂，但是我们做不到，或者说我们没法做到！工作和生活我们大部分人都没法做到一个好的平衡。对于外呼中心和客服中心在职人士来说，一生中的黄金年龄，用时间在熬业绩，用生命在熬业绩。我们不得不承认，销售能获得其他行业更高的收入。但是我们也晓得，销售的苦，销售的累也都是常人不可以轻易承受的。所以销售行业的高收入也伴随高离职率。假如之前的你没办法在工作和生活找到一个平衡点，那么来了解一下悦享听电话机器人吧！悦享听电话机器人，为外呼中心和客服中心解决招聘难、人力成本高、员工工作效率低等问题，是电话销售的金牌助手，帮助销售智能筛选意向客户。1、时间利用率提高10倍以上；2、人力成本节约50%或以上；3、销售业绩提高200%以上；4、边际收益提高400%以上。5、高效能、低成本；不知疲倦、永不离职每日能够外呼800-1000个电话，帮助电话销售人员筛选出优质客户，对客户进行一个精确地分类，电话盲扫转化率百分之六以上，直接导出下载客户对话录音还能够进行文字转化。语音识别率高达80%，电话机器人能够针对各大企业（金融，教育，保险，人事等）一切与相关电话销售以及售后的行业。悦享听电话机器人，帮你实现财富自由的同时解放你的时间！让你拥有更多的挑选权！！！！

在社会化营销的基础上，企业怎么样快速定位自我的用户？一个效果不错的方法是：利用悦享听电话机器人能够做到快速定位客户人群，绕开社会化营销的长时间沉淀积蓄，直捣黄龙。企业怎么样快速定位自我的用户呢？用户画像？互联网用户漏斗？NONONO，方法太慢。通过人工智能来达到定位的目的，是醉简洁醉直接的一种方法。在海量线索面前，假如你不可以快速进行高质量用户筛查手段，那么你的对手必定跑的比你快。举个例子：有A和B两家企业，相同的业务线下，A企业采购了悦听网络的悦享听电话机器人，B企业沿用了社会化营销手段。我们来看下结果：A企业对海量数据进行筛查后，构成了一个客户模型，而且收获了海量数据中20%-30%可二次跟进的用户，并深度建立了销售复购关系。B企业沿用了社会化营销手段，采纳了微博、微信、社群、线下推广手段，但收获却不如人意。因素在于什么呢？