

实体店和网店的区别 加盟线下实体耐克阿迪达斯折扣店

产品名称	实体店和网店的区别 加盟线下实体耐克阿迪达斯折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯加盟的实体店里的价格相比网上要贵，但商家肯定说是有保障的，下面我们来看一下两者有什么区别呢？

- 1，线上和线下对比。确实有时候在网上选购的东西很划算，那是因为厂家直接销售，没有任何的中间商，这也是给我们省去了很多不必要的费用。不过任何事情都会有相对的，其实有些鞋服质量和价格都差不多。像阿迪达斯折扣店这种依托大品牌而生的折扣店，则恰恰是很多人所喜爱的，款式多，折扣价格低。
- 2，消费者的顾虑。现在很多人会在网上找相同款式，价格便宜的，这种做工及外观基本相同但是脚感却是完全不一样的，并且质量也不是很好。网上东西虽很多，但价格是参差不齐的，你要是想选购品牌的话还是建议到折扣店里挑选，而且如果后期有问题的话也是有售后保障的。
- 3，阿迪达斯折扣店的相对优势。阿迪达斯耐克作为运动服饰中的实力品牌，因品牌服饰可以标出相比其他鞋服高的价位。在整体消费水平并不很高的我国服装市场上，由此阿迪耐克折扣店就凸显出来了，在国内服装市场中的发展优势不少，创业空间大。且很多客户都会对像阿迪耐克这样的品牌服饰会有粘性。虽然电商的发展如火如荼，但国内主要还是实体为主导。所以我们看到，虽然实体行业比以前难做了，但很多人还是看到了实体未来存在的潜在创业机会，线下消费需求始终存在的，并没有消失。只要你是一个合格的经营，做任何事情都还是有机会的。

近些年随着人们消费观念的改变与知识获取的便捷，新生代年轻人对这种流行事物特别感兴趣，因此他们是品牌折扣店的主要消费群体。而值得高兴的是，近两年有越来越多的消费者受到价格+品质的双重吸引力，从而选择到品牌折扣店购物，淘自己平时买不起的品牌产品，因此就发展前景和商业模式来看，耐克阿迪达斯折扣店加盟就很有发展潜力的，尤其是在三四线等下沉市场，或许我们可以好好把握当下。

【公司理念】极低进货折扣优惠、0加盟费、完全免费店面装修设计、经销商授权、质量检验报告、靠谱授权让您开实体店安心。【加盟优势】1、0加盟费、极低折扣优惠供应：0加盟费，鞋、服、包、饰品等一手货源极低折扣优惠供应，小成本费就能开NIKEAdidas品牌折扣店。2、商标授权、确保一手货源：一手货源确保（出货清单），开实体店知名品牌资审批及其商标授权确保。3、区域代理、确保商业圈：

区域代理现行政策确保代销商有着有效的商范畴及店面发展趋势室内空间。4、当场选款、全国物流：可在库房当场选款及货车配货提交订单，出示货运物流适用。同城网24 钟头必达，我省 48 钟头遮盖，全国各地 96 钟头顺通。【开店加盟具体指导】店面归类：多品牌折扣店，单知名品牌专卖店或仓储店店面等。开店选址：商业步行街门面，商场超市购物广场不限，全国各地每个省，市，县及地域（除港澳台地区）。店面总面积：（一）规范店运营总面积不小于20平米，（二）直营店及仓储物流运营总面积不小于80到120平米。店面装修：根据顾客的工作企业愿景为新店面出示技术专业的店面装修设计室内装修及游戏道具衣服架球托等均可统一出示。运营具体指导：出示运营具体指导学习培训及开张、法定假日主题活动、店面策划活动。【加盟代理关键步骤】1、商务咨询：向企业咨询加盟代理事宜；对企业知名品牌开展咨询掌握。2、现场参观考察：到企业所在城市开展现场观看，并与企业工作人员开展业务流程沟通交流，掌握企业和新项目情况。3、递交申请办理：向我企业提交加盟代理申请表格。4、资质审批：企业调查、审批加盟代理申请报告，对投资人开展审批，确定投资人的协作资质。5、签合同：合同书签署及完款，加盟代理合同表明(加盟商须充足掌握加盟代理内容事宜)。6、门店装修：知名品牌企业会协助加盟代理方开展开店选址，申报人出示店面设计图等影印件,企业依据申报人出示的规范施工图设计整套装修设计图纸并依据 室内装修规范给与室内装修。7、开实体店筹划：企业相对工作人员洽谈您门店的人才招聘及其业务培训。8、物流配送：企业应用自身强劲的货运物流，为您运输原材料。9、宣布运营：此刻企业关心加盟商的运营动态性。10、售后维修服务：开张后，企业会依据加盟连锁店具体情况必需时派专职人员上门服务具体指导。