

# 直播供应链商城平台开发，直播供应链平台系统开发

产品名称	直播供应链商城平台开发，直播供应链平台系统开发
公司名称	广州芦苇信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区旭景西街8号406房（注册地址）
联系电话	15818862448 15818862448

## 产品详情

直播供应链平台开发，直播供应链商城平台开发，直播供应链模式开发,直播供应链系统app开发，直播供应链系统开发app、系统、方案，直播供应链平台系统开发 直播货源供应链平台开发

我司专业定制开发小程序、系统软件、各类APP定制开发，拥有专业的开发团队和服务团队，多年开发经验，100+技术服务团队，实力雄厚，开发成熟稳定。

专业定制开发各类软件（新零售、拼团、分销、分红、社交电商裂变系统、进口跨境电商系统、微营销系统、活码进群系统、微商订货代理系统、挂售寄售批发零售系统、分红榜卖货系统、商圈O2O系统、直播内容付费系统、区/块/链社交电商系统、商业模式设计），拥有多年的移动互联网开发运营，积累了丰富的开发、模式设计和系统架构的经验。

非平台运营方，玩家勿扰，开发请咨询首页联系人王经理

### 一、直播供应链系统的特点

1、直播电商，为企业打造新的卖货方式通过营造购物场景，给用户满满的消费临场感，通过弹幕、红包、关注等方式与商家实时互动，解决纯电商双方的消息不对称的问题，帮助商家打造场景化，激发用户的消费欲望，快速提升产品销量。

### 2、流量变现

直播卖货的主播变导购，能够让商家通过自带粉丝、自带人气的名人、网红、行业大咖等主播给店铺带

来流量，让主播在直播期间，通过互动、演示等方式向粉丝推荐商品(直播卖货)，快速将流量变现。

### 3、注重直播的差异化

现在直播的平台太多，粉丝的关注度也在分散，一般的直播活动很难调起粉丝的激情和参与度，就更谈不上卖货。因为一场有效的直播卖货一定是有很强的差异化和核心竞争力，就是有吸引人的亮点和差异化。

## 二，如何做直播供应链系统app？

### 1、从行业领域下手

从目前流行的“直播+行业”进行直播平台的定位，例如“直播+美容、直播+孕育、直播+宠物社交”等行业下手，尽量避免直播+游戏这类，可避开大平台的竞争，挖掘用户需求。

### 2、精选平台内容

通过大数据分析，提供用户感兴趣的正规内容，产品的价值通过用户数量和产品购买率、消费转化率的提升而不断的提升。产品价值的提升有利于增加直播的关注量，这样才能走得更加长远。

### 3、注重用户体验感

人无完人，做直播APP同理。一开始功能设计可能不会那么全面，随着上架后，功能通过不断的升级进行完善，所以在开发过程中就需注重主次关系，前期可把用户的体验放在位，留住客源乃重中之重。

## 直播APP能给用户带来什么？

1、提高宣传力度：现在很多好的资源都会通过直播进行广大的宣传，提升知名度，在此影视方面用的较为广泛，更快更广的提升影片的知名度达到该有的宣传效果。

2、改善直播方式：现在直播APP一部手机就可，还可边走边播，便捷性逐渐加大，同时依托直播技术加入更多的直播效果，为用户带来更加全新的丰富体验。