

玩转货源 耐克阿迪达斯运动多品折扣店免费加盟2到4折小本创业

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 玩转货源 耐克阿迪达斯运动多品折扣店免费加盟2到4折小本创业 |
| 公司名称 | 三河奥莱体育用品有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址） |
| 联系电话 | 15901431311 |

产品详情

众所周知，耐克阿迪达斯折扣店加盟项目在经营上玩的就是货源，所有的工作都是围绕着货源这个核心展开的，对货品知识的掌握与理解是经营者的基本能力，但如果在实际的经营过程中，运用这些知识还是有一些差距的，正所谓理想很丰富，现实很骨感。下面我们就站在实战的角度解析一下，耐克阿迪达斯折扣店在经营上玩转货源的三个阶段，进货，补货和抛货。

1. 进货

首批货品采购基于投资者或买手团队自己的眼光来决定，因为没有任何销售数据可以参考，但对店铺的前期经营是至关重要的，会影响到投资者的经营信心。不过在首批进货的时候还是可以根据门店位置来评估一下未来可能会进店选购人群的属性，从而基于这个指标进行采购货品工作。但有些没有经验的投资者往往会使用错误的采购策略，比如按照自己的偏好采购了大量的某种款式或风格，没有多元化，这样采购回来的货品很容易滞销，形成库存积累。影响经营信心。

2. 补货

当你正式开启补货的时候，那你就有了可以参照的依据了，首批货品的销售情况将会给你一些可参考数据，这些销售数据基础反映出你所在选址好坏，以及进店消费者的属性，从而让你和你的买手团队从供应商那里采购那些好卖的商品。同时，补货周期也是一个重要的制定，如果你的门店与你的供应商比较近，或者收发货速度快，那么你可以将补货周期缩短，采用“量少但频繁补货”的策略，这样可以有效的帮你解决库存压力问题。

3. 抛货

抛货不是甩卖，不是简单地将库存滞销商品以超低价格出售给消费者，而应该是从陈列，活动和营销方式等方面来带动那些不好卖的商品，这样即保护了门店的形象，又保护了门店的利润。一方面在应用抛货策略的同时，还需要趁此时机先进少量新款试销及推广，销路好再多进。两者兼顾，既能趁机多跑量

, 还能抢占下一个周期市场, 带旺门店人气。

【公司理念】极低进货折扣优惠、0加盟费、完全免费店面装修设计、经销商受权、质量检验报告、靠谱受权让您开实体店安心。**【加盟优势】**1、0加盟费、极低折扣优惠供应：0加盟费，鞋、服、包、饰品等一手货源极低折扣优惠供应，小成本费就能开NIKEadidas品牌折扣店。2、商标授权、确保一手货源：一手货源确保（出货清单），开实体店知名品牌资审批及其商标授权确保。3、区域代理、确保商业圈：区域代理现行政策确保代理商有着有效的商范畴及店面发展趋势室内空间。4、当场选款、全国物流：可在库房当场选款及货车配货提交订单，出示货运物流适用。同城网24 钟头必达，我省 48 钟头遮盖，全国各地 96 钟头顺通。**【开店加盟具体指导】**店面归类：多品牌折扣店，单知名品牌专卖店或仓储店店面等。开店选址：商业步行街门面，商场超市购物广场不限，全国各地每个省，市，县及地域（除港澳台地区）。店面总面积：（一）规范店运营总面积不小于20平米，（二）直营店及仓储物流运营总面积不小于80到120平米。店面装修：根据顾客的工作企业愿景为新店面出示技术专业的店面装修设计室内装修及游戏道具衣服架球托等均可统一出示。运营具体指导：出示运营具体指导学习培训及开张、法定假日主题活动、店面策划活动。**【加盟代理关键步骤】**1、商务咨询：向企业咨询加盟代理事宜；对企业知名品牌开展咨询掌握。2、现场参观考察：到企业所在城市开展现场观看，并与企业工作人员开展业务流程沟通交流，掌握企业和新项目情况。3、递交申请办理：向我企业提交加盟代理申请表格。4、资质审批：企业调查、审批加盟代理申请报告，对投资人开展审批，确定投资人的协作资质。5、签合同：合同书签署及完款，加盟代理合同表明(加盟商须充足掌握加盟代理内容事宜)。6、门店装修：知名品牌企业会协助加盟代理方开展开店选址，申报人出示店面设计图等影印件,企业依据申报人出示的规范施工图设计整套装修设计图纸并依据 室内装修规范给与室内装修。7、开实体店筹划：企业相对工作人员洽谈您门店的人才招聘及其业务培训。8、物流配送：企业应用自身强劲的货运物流，为您运输原材料。9、宣布运营：此刻企业关心加盟商的运营动态性。10、售后维修服务：开张后，企业会依据加盟连锁店具体情况必需时派专职人员上门服务具体指导。