

# 皇家洗车机、移动洗车机、小区快捷洗车机、真正实用的洗车机

产品名称	皇家洗车机、移动洗车机、小区快捷洗车机、真正实用的洗车机
公司名称	河北石家庄市奥纳音响有限公司
价格	10000.00/台
规格参数	种类:汽车清洗机 材质:铁皮、钢管、塑料、保温泡沫板 规格尺寸:2.4x1.1x1.2(米)
公司地址	中国 河北 石家庄市 泰得国际汽车装具城A座307
联系电话	86 0311 85526166 15931176575

## 产品详情

种类	汽车清洗机	材质	铁皮、钢管、塑料、保温泡沫板
规格尺寸	2.4x1.1x1.2(米)		

类型：高压清洗机 功率：800规格：厢式 品牌：皇家型号：hj518---008 用途：汽车美容

移动洗车设备首选：皇家上门洗车机

类型：高压清洗机 品牌：皇家型号：hj518---008 规格：2.4x1.1x1.2(米)功率：48v 用途：洗车、汽车美容

厂家直销皇家移动洗车设备、军人标准做好设备

皇家移动洗车机经济实惠快捷方便是再就业的致富最佳路径。本品以电动三轮车为主体，压力大、装水量700斤可洗车十辆车左右，一次充电可累计洗车30辆左右，不用再为水源、电源发愁，用起来快捷方便不耽误洗车，使用的工具摆放起来特别方便运用自如，不用时可以锁在工具箱里不用回家带来带去，后面车箱里还可以放两个储物箱储存备用物品。其它三轮移动洗车机装水量几十升，频繁拉水为洗车带来了许多麻烦，而且很多洗车用的杂物无法摆放用起来很不顺手。手推移动洗车机装水量更少更麻烦，遇到小区路面是水泥平面还好如果是用地砖铺成的路面那就惨了，最多洗两辆车就要去装水本来手推洗车机的轮子就小这样的地面时间长了会把洗车机颠坏的。太阳能手推式移动洗车机价格非常高装水量也非常少更是上当，太阳能充电板用来充手电筒还可以用来洗车就太难了，它只是作为卖高价格的幌子根本不适用，装水后推起来还特别费劲。

设备参数:洗车机规格

净重：168公斤 载重量500公斤 水泵电压：48v 电流：800w 最大压力：15mpa

工作压力：30公斤--40公斤（可调）理论流量：小于9.8l/min

最大吸程5米，射程10多米（可调）

售后保障：

设备保修一年，非质量问题不在免费保修范围之内！终身售后！

石家庄样板示范小区：

石家庄市陆军指挥学院院内

石家庄市陆军指挥学院北临君苑小区 火车站乘坐快1路 1路到达西王下车

石家庄皇家移动洗车加盟商联系方式及地址：

石家庄市南二环滨河小区 乘坐2环2路

石家庄市桥东区裕华路北临建明小区

石家庄市南二环与西二环交叉口卓达科院小区

石家庄市桥东开发区

皇家设备全国覆盖的主要省市：

北京 上海 温州 天津 邯郸 福建 宁夏 云南昆明 辽宁 山西

其他省市城市也有一些客户在洽谈中！

皇家移动洗车设备全国诚招 代理加盟商 共同发展汽车上门美容行业

手机：15931176575 邮箱：15931176575@163.com qq：276661017 751141449

上门洗车是目前洗车行业的一个必然的趋势，这是不可否认的。但是在这两年里这个项目也确实实给不少人带来了不愉快（就是没做好，虽然投资不大但却失败了）。也正因为这个项目的可行性，也使得一些所谓的加盟公司（有机可乘），其时就一个策划公司在大量地做宣传，做广告太过重于宣传，却没有真真正正地把设备做好做完善，这那是什么加盟，只要给了钱签了合同就了事，其它的什么什么都是废话，加过盟的都知道（当然我也是加盟过的一员 上门洗车其时最主要的是硬件要过得硬，功能要全的同时更主要是要实用，耐用。因为这个项目的不成熟，一些加盟的朋友又是听加盟公司太过于华丽的语言，不去找原因，结果都以不接受，有的甚至加盟了压根就不知道怎么做等多种原因没做好。当然我不是说我做得怎么样啦，但是我们要去找问题，要解决啊，所以我自己也做了好几种设备，设备也只有不断改善改进才能完美，皇家多功能洗车设备适用于宾馆大型商场，现在我们做的最新这款六大功集于一台设备，外观也改善了，以前以为只要设备功能好耐用就行，后来发现错了，形象很重要的。向大家简单介绍下这套设备功能，一：高压洗车，当然不是水压越高越好，这是误区，压力大费水达不到环保效果，太小当然不行洗不干净。二：大功率吸尘，目前所有的加盟公司都会说有吸尘器，但是实用吗？能用吗？给的是那种车载式的，功率小跟本就不能用，还要用车主的电（谁洗车还要开着车给你用电

吸尘啊？)。三：充气，可随时供车主提供服务以巩固客户的关系是主要。四：臭氧消毒，特别是在多雨天气车内很容易有异味这时我们的这个功能能发挥最大的作用，也增加另外的收入。五：抛光打蜡，其时这个利润是最高的又是我们能够做好的。六：过江龙打火，就是客户的车没有电池没电我们帮他搭线点火。成本就不要但我们收费一次是30-50元。当我是老客户就不同啦，现在几乎每家加盟公司都说有很多功能，是的，功能是有，但实不实用呢？我想是太打折扣的，也许你们会去考察，但说实在的如果不懂这方面的话必须得去考察，他们说的都是有理的。如果加盟公司有直营店倒是可以去看看的，看看设备的实用性才是最主要的。其它的什么返利啊，什么礼包啊，什么系统培训啊，推广啊有的甚至还说有人上门指导，你叫他见鬼去吧！！！！因为他们自己也没有做过，只会一个洗车流程，还不一定实用，不是你这样洗了人家就能接受的。我现在最起码是在实践中不断积累和总结经验，不断的发现和改进问题，努力总结一套完整的、可行的运营方法，确保客户能稳赚不赔，顺利开张，天天钞票不断，你们满意了赚钱了，我们也就放心了，大家混口饭吃都不容易，都好好干吧，我希望志同道合的朋友们一起把我的皇家上门洗车发展壮大，靠任何一个人的力量去单打独斗是形成不了战斗力的，团队的力量才是无穷的！