私域流量分销平台搭建

产品名称	私域流量分销平台搭建
公司名称	一讯网推6部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	黄埔区天银软件园B6栋9层906号
联系电话	13825130039 13242718635

产品详情

私域流量分销平台搭建，AGH-GEIB-JDDF开发，--非平台方，玩家请 勿扰，谢谢--

如今流量获取愈发的难、慢、贵，在这种形势之下，人们开始意识到私域流量的重要性，纷纷开始寻找私域流量打造的方法，而一款分销系统便能让你轻松引流私域流量池，带你玩转私域流量，那么私域流量分销系统是什么呢?它是如何做私域流量的?下面小编就来告诉大家，感兴趣的朋友快来了解了解吧!

一、私域流量是什么?

相信很多人对于私域流量的概念都比较陌生，所以小编首先就先来带大家了解了解什么是私域流量，其实私域流量是相对性于公域总流量而言的定义，简易而言就是指是无需付钱，能够 在随意時间，随意次数，直触碰超过客户的方式，例如自媒体平台、消费群、微信号码等，也就是说KOC(重要建议顾客)可辐射源到的圈内。是一个社群经济行业的定义。

然而我在这里讨论的私域流量主要指的是微信生态的好友和社群，因为作为分销代理模式在微商时代就已经是成熟了，都是经营的自己微信朋友圈或是社群。

二、私域流量分销系统是什么?

私域流量分销系统就是通过经营私域流量进行卖货的系统，而这种系统又分为几个模式，一个微商模式，一个是社群团购模式，所以微商模式的系统我们叫微商系统，社群团购模式的系统我们叫社群团购系统。

1.微商分销系统

微商系统就是通过授权代理进行卖货，项目方通过对代理的管理可以在系统进行让代理下单和数据统计的系统。其主要是针对的代理管理，因为微商大部分的货都压在代理的手上所以是针对代理管理的系统。是给代理下单的一个管理系统，当然也有商城给C端客户下单，但是毕竟少，这种系统记账熊一直做得非常的优秀

2.社群团购分销系统

另外一种社群团购系统，其连接的是项目方、代理团长、还有C端客户，比微商系统要多了一个注重的环节。简单来说就是项目方通过管理商品和团长，授权团长，让团长利用系统平台分发商品链接素材让客户直接在系统下单的一个系统。最终是让C端的客户能够参与进来，所以社群的底层逻辑就是出货。项目方通过分销的模式让团长都能经营自己的私域流量进行分销。这种社群团购系统大师熊就做得行业占了主要地位。其直播功能更是带动了私域流量直播分销，开创了私域流量直播的先河。

虽然上面两种都是私域流量分销系统，但是本职上是有区别的，一个是针对项目方把货卖给代理使用，另一个是最终把货卖给消费者，所以大家先定位自己的目标是什么?然后在进行选择!

销客多是一家专注于分销系统开发的提供商，致力于帮助各行各业电商转型升级，线上线下一体化，公司一直以”让电商更简单”为愿景，获得客户的一致好评，到目前为止已帮助超过上千家企业，覆盖30+行业种类，如果大家有分销系统搭建需求可以来咨询销客多客服了解更多详情哦!