

百橙商学院体会游学背后产业链

产品名称	百橙商学院体会游学背后产业链
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

大的范围和更长的时间来考虑组织中发生的问题。2、照镜子通过“照镜子”来修炼一个管理者的“胸怀”，管理者是需要孤独的，因为要面对自我内心的强大，管理者需要是融入的，因为需要通过“上通下达”来推荐企业与组织的发展，以自己为镜，做别人的镜子，以别人为镜子，将自我完善。3、闻味道通过“闻味道”来修行一个人的“心力”，任何一支团队的氛围，其实就是管理者自我味道的一种体现与放大，一个管理者的味道，就是一个团地的空气，无形无影但无时无刻不在影响每一个思考和做事的方式，尤其影响团队内部的写作以及跨团队之间的写作。你要比别人更敏感地发现被人还没有萌芽的问题，而且你要敏感地能够发现很多很多别人还没有发现的事，它既代表你对未来的判断，特代表你对很多人的灵魂、哲学、精神的思考，乃至通过在工作场里让更多的人的人生所有的东西得到转变和升华，这是闻味道。本次来参加三板斧培训的同学，大家按照以上的标准与要求，积极的讨论着，互相听取大家的发言。

宜宾阿里参观心得体会游学背后产业链

难得我们这些人是同道之人,我们互相分享一些经验和看法.有一些企业家喜欢爬山有一些企业家喜欢穿越沙漠.他们为了体验极端,而我觉得每个人观点不一,我每天在爬山.我每天在过沙漠.所以我要去旅游.我希望搞一个腐败一点的舒服一点的旅游.因为我太累了,所以所有办企业的人都要回忆起自己当初为什么办企业,就像人到一定程度结婚以后不断的要回忆一下初恋的感觉.爱的第0一个男朋友是醉好的.但是走着走着我们变了,我们要问自己这个问题,我们为什么办这个企业.凭什么我们可以办好这个企业,如何才能办好,什么时候办,谁来干?这些问题想清楚了.你走起来会踏实很多.我们为什么要办这个企业,有一些人说我为了挣钱.阿0里巴巴走到今0天为止,我自己觉得,不是第0一--0天就设计好的,今0天阿0里巴巴的所有的管理团队包括我在内,比十年以前的我能力上面好很多.但是我同样再走一遍.定走不到今0天,即使

就是把淘宝、阿里巴巴所有的网站关掉。同样的人再做一次也做不好，时机失去了。很多人说马总你们把好的机会都拿完了，我们没有机会。但是机会永远存在。每10年每5年肯定有伟大杰出的公司出来，每一年

都有新的希望出来，这是我们的行业，但是你要搞清楚你为什么办这个企业？第二，凭什么你能？有人说我有这个资源，我有哪个资源，我能办好，其实未必。有人跟我说娶一个女孩子，跟他讲，我什么都没有。我只是比别人更爱你。这是空话，做企业不是想做好就可以。要问为什么我可以，为什么我能。新浪一开始没有这些资源，阿里巴巴从来没有做过这些商业，淘宝网在做零售上面没有经验。但是为什么有经验，有资本的，有钱的，有资源的输给没有钱、没有资源、没有经验的，这个大家思考一下，我没有答案，我只是谈我的看法。第二，如何去做。我前段时间我觉得，前几年我讲那个奥巴马说，“是的，我可以”。但是美国经济并没有做起来，他忘了回答，我们到底怎么做起来，怎么做这个企业。如何做是关键，今天很多人看到的是今天成功的史玉柱、今天成功的虞锋、今天成功的沈国军，但是希望大家看到十年前的沈国军，倒下去的史玉柱。他们当时做了那些决定和想法。今天的我希望大家看到十年前的沈国军，倒下去的史玉柱，他们当时做了那些决定和想法。今天的我们不值得大家学习。而前面十年走过艰难的过程，犯过错误，在这个过程中需要所有人。