

医美直播平台 搭建自己的直播平台

产品名称	医美直播平台 搭建自己的直播平台
公司名称	河南青眯实业有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）商务外环路13号9层904号
联系电话	16638101768

产品详情

直播的盛行，各种直播平台也出现在了大众的视野中，对于医美行业来说适不适合直播，怎么去选择直播平台都是机构老板需要考虑的问题，我就针对这两点表达一下我自己的观点

医美行业适不适合直播

毫无疑问，医美行业是适合直播的，因为医美行业主要是为了颜值，以及安全性，直播的时候选择漂亮的主持人，以及经验丰富的医生，客户可以一步抵达直播，直接给予视觉上的冲击，通过不断的和客户进行沟通，从而吸引客户留下来，为成交做好铺垫，但是从疫情开始，不少医美机构也尝试过做直播，但是效果不太好，主要的原因就是内容太枯燥，甚至直接直播手术过程，让人很容易不舒服，或者是通过直播就直接低价带产品，没有知识含量，这类的直播，效果不会好的，对于医美行业来说，客单价比较高，客户对安全性以及效果的追求比较高，客户建立信任之后才会进行选择，不会因为低价，直接购买，所以目前常见的低价带货，枯燥的内容是不适合医美行业的。

医美行业想要做好直播，不能单纯的带货，或者是展示机构的信息，青眯直播觉得要做内容营销，客户通过直播可以获取知识，内容对客户有帮助，这样才会吸引客户留下来，但是如果只是单纯的有内容，也不行，因为直播的话一般是一个小时左右，内容枯燥客户观看一会就看不下去了，所以在直播内容营销的过程中，要配合一些有趣的活动，主持人和医生的互动要有趣好玩，内容有梗，专门固定一个员工在直播间进行留言问答，不断地抛出问题，医生一一解决，引导真正的客户咨询疑惑的问题，在直播期间，设置红包，挑战小游戏等活动，在听直播的过程中还能获得礼物，在观看直播中，可以和医生交流，内容对自己有帮助，并且还能获得礼物，逐渐的引导客户留存下来，建立信任，然后直至成交

医美行业怎么选择直播平台

现在医美行业直播的话有很多平台可供选择，例如新氧带头的垂直类APP，快手类的综合直播平台，还有青眯直播为主的私有直播平台，那么这几个平台怎么进行选择呢

其实这几个平台相互之间不冲突，垂直类的APP和综合直播平台可以作为引流的入口，通过直播的方式

，吸引客户进入到直播间，然后引流到自己的流量池里，成为自己的客户，通过不断的引流，逐渐的扩大自己的流量池，私有直播平台的话，作为营销转化的一个切入点，通过从其他地方过来的客户引流到直播间，通过直播间的内容营销，以及营销功能，逐渐让客户放下戒备建立信任，直播间内容营销的话要提前做好活动策划，讲什么样的内容，开头怎么暖场，怎么切入正题，怎么带动直播间气氛，这节结束怎么结合着预告下节课的内容，这些都准备好，基本上就是一场不错的直播了。

以上就是关于医美直播平台的介绍，其实无论是什么样的直播，都有闪光点，不能一味的只看是否有流量，引流重要，提高营销转化同样也重要。