

# 邯郸磁县公司注册-磁县注册公司-工商注册代办公司-万帮会计

产品名称	邯郸磁县公司注册-磁县注册公司-工商注册代办公司-万帮会计
公司名称	邯郸市万帮会计咨询服务有限公司
价格	500.00/套
规格参数	
公司地址	河北省邯郸市邯山区光明南大街城市新秀写字楼18层
联系电话	0310-3334555 13703109979

## 产品详情

为什么你们和某某公司的费用差那么多?代账公司几乎每天都能遇见客户提出这样的问题。诚然不管哪个行业的产品和服务都会存在价格差异，但是想代理记账行业这样价格差异有一倍甚至更多，的确实不常见。那么为什么价格差异会这么大呢?

随着互联网的普及，大多数传统行业都进入了网络时代，代理记账行业也不能避免。大量企业的涌入随之而来的就是对客户的大量需求，所以答案已经呼之欲出：吸引客户。可能有人会问：他们的收费这么低，难道他们不赚钱?其实这是个很天真的问题，收费低只是一个噱头，结局只有两个：一.后期有隐形收费；二.得到与低价相匹配的低质服务。初始创业的人可能并不了解注册一个公司需要什么，也不清楚办理流程，外面很多广告都打着0元注册公司，代账99元起，看似门槛很低，投入很少，但是真的办理了，你会发现注册并非0元就能搞定的，代帐也并非99元！代理记账公司真能低价吗？其实，我不说有点商业头脑的人都明白。放眼世界，无论从商业常识出发，还是从企业发展历史来看，有几个公司能够靠低价生存发展？

事实上，不仅提供低价服务的企业不能持续，一味选择低价服务的公司也没有好的发展前景。这就好比“人际圈”效应，好的企业聚集在一起，分享着好的产品，好的服务，好的价格，好的效益和好的前景。而差的公司也凑在一堆，劣质的产品，低价的服务，惨淡的效益带来的总是暗淡无光的未来！

从推销的角度来说，低价仅仅是推销的前奏。先提供某种低价的服务，然后利用人们的心理惯性推销高价的服务。因为已经接受了低价，得了好处，人们往往很难拒绝随后的推销。这种做法就是利用心理惯性锁定客户。现在的低价是为了将来的高价，而且收费更多、更贵，从而将前面的低价弥补回来。比如“某代账公司”成立初期提出了“0元注册，99元代帐”的服务，通常是针对零申报纳税人的代账服务，但是，仅仅两三个月的时间，该公司这项服务价格已经上涨到了“200元”。很多客户这个时候虽然觉得涨价不是很满意，但也会默认这个价格，因为频繁的换财务人员对公司来说是件非常麻烦的事。这些现象说明，长期的低价并不能维持企业的正常经营发展，任何企业都是有成本的，对于财务公司来说并不

可能一直做亏本生意。一时低价反映出的恰恰是公司的行为本质仅仅是为了吸引眼球！为什么说低价代理记账公司不能盲信？1.任何无法盈利的项目都不能持久这是常识虽然并不能说低价就是低质，但是对于代理记账这种长期的服务模式，低价就意味着不能盈利。所以当在记账过程中发现问题后，他们的回复往往是“这个价格我们能做到这样就够不错了，你为什么不知足？”业务不与种种遇到的问题，都敷衍了事。2.廉价人工质量无法保证现在一些新兴代理记账公司之所以报出令人震惊的低价,根源在于他们将企业的会计业务工作，以月为单位，然后一个会计做上百甚至更多公司的账。相比正规的财务外包企业，其人工成本自然低廉。然而，这样的代理记账工作能满足企业的需要吗?这样的代理记账工作能为企业的成长发展保驾护航吗?碎片化的、片断式的会计处理，违背了会计工作的本质，使用这种代理记账方式的企业必然有严重的税务风险，甚至对企业的正常经营带来毁灭性的后果。3.代理记账公司不能速成

为什么说代理记账公司不能速成呢?主要原因有两个：

(1) 会计不能速成会计经验不足就会导致不熟悉记账报账业务，仅是根据票据做账，那么在处理会计业务时，极有可能因为对收到的票据所代表的具体业务不清楚，随意记入会计账簿，虽然不影响企业的实际支出成本，但是却会为企业带来税收风险。(2) 经验需要时间的累积那些新入行的代账公司，在不讨论从业人员的素质的情况下，至少在与工商、税务等部门的接触经验上，在解决各种矛盾、问题的实践经验上，与的行业先行者相比，有巨大的差距。为了抢活而低价。朋友们需要警醒一下自己：企业的重要事务交给一个缺少经验的初入行者，能够放心吗？低价是为了推销，如果低价不能带来高价的业务，不能弥补成本的支出，低价就缺少持续的支持，低价终就会停止、低价的服务质量就会下降。而对连续性要求很高的财务会计工作来说，服务质量的下降还会带来严重的后果。