

品类选择建议 全程指导 轻松上手耐克阿迪折扣店加盟

产品名称	品类选择建议 全程指导 轻松上手耐克阿迪折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

当你正在启动一家耐克阿迪达斯折扣店加盟创业项目，那么，货品采购是这个项目的重要一个环节。众所周知，耐克、阿迪达斯品牌有不同的品类和款式设计，可以说是在海量的商品当中选择那些潜在好卖的品类和款式，的确有一定难度。

不过这对于那些专业的买手团队来说，这项工作并没有多大难度，选款上没有标准答案，采购的基础完全可以依赖对潮流趋势的把握以及销售数据分析，那么我们来说说品类，对于耐克阿迪达斯折扣店项目来说，这是有一个标准答案的。

1. 耐克的影响力要大于阿迪达斯

从两家公司的市值上也能够看出，耐克的品牌价值要高于阿迪达斯，耐克的所有品类商品都要比阿迪达斯更受消费者欢迎，耐克的款式设计更酷更潮一些，而且在市场营销方式做得更专业更广泛一些，因此，基于这些客观存在的市场条件，加盟者应该选择耐克商品多一些，这个比例通常可以达到60-80%之间。

2. 男款应该多于女款式

运动品牌消费市场，男款需求肯定是要多于女款，但这个需求比例不会相差太大，经营者可以基于自己的销售数据来调整这个比例，当然了，关于这个问题有时候还是要基于利润率去考虑，在零售市场，有些男性商品的客单价和利润率就是比女性商品高一些，把这个因素考虑进去应该更加有利于自己的生意。

3. 性价比应该是货品采购的基准

虽然耐克阿迪达斯品牌相比同类运动品牌的客单价高一些，但这并不是说你要把耐克阿迪达斯折扣店打造成一家名品店，这是严重错误的定位，在经济不景气的大环境下，应该考虑大多数消费者手里还有多

少钱可用于消费，换句话说，你在货品采购方面应该将性价比较高的商品款式添加到你的清单，虽然贵有贵的道理，但不意味着你的顾客能够为你的选择买单，价格是他们优先考虑的因素之一，记住，这是折扣店不是专卖店。

4. 鞋类商品应该占比较多

耐克阿迪达斯品牌还是以运动鞋类为主要品类，也是利润产出较大的一部分，服装和配饰，以及周边商品只能起到点缀的作用，但没有还不行，这样会让店内看起来货品不够丰富，因此，应该把鞋子品类商品控制在70%以上，剩下的30%可由其它品类组成，这是大多数店铺的标准配比。

【公司理念】极低进货折扣优惠、0加盟费、完全免费店面装修设计、经销商授权、质量检验报告、靠谱授权让您开实体店安心。**【加盟优势】**1、0加盟费、极低折扣优惠供应：0加盟费，鞋、服、包、饰品等一手货源极低折扣优惠供应，小成本费就能开NIKEadidas品牌折扣店。2、商标授权、确保一手货源：一手货源确保（出货清单），开实体店知名品牌资审批及其商标授权确保。3、区域代理、确保商业圈：区域代理现行政策确保代理商有着有效的商范畴及店面发展趋势室内空间。4、当场选款、全国物流：可在库房当场选款及货车配货提交订单，出示货运物流适用。同城网24 钟头必达，我省 48 钟头遮盖，全国各地 96 钟头顺通。**【开店加盟具体指导】**店面归类：多品牌折扣店，单知名品牌专卖店或仓储店店面等。开店选址：商业步行街门面，商场超市购物广场不限，全国各地每个省，市，县及地域（除港澳台地区）。店面总面积：（一）规范店运营总面积不小于20平米，（二）直营店及仓储物流运营总面积不小于80到120平米。店面装修：根据顾客的工作企业愿景为新店面出示技术专业的店面装修设计室内装修及游戏道具衣服架球托等均可统一出示。运营具体指导：出示运营具体指导学习培训及开张、法定假日主题活动、店面策划活动。**【加盟代理关键步骤】**1、商务咨询：向企业咨询加盟代理事宜；对企业知名品牌开展咨询掌握。2、现场参观考察：到企业所在城市开展现场观看，并与企业工作人员开展业务流程沟通交流，掌握企业和新项目情况。3、递交申请办理：向我企业提交加盟代理申请表格。4、资质审批：企业调查、审批加盟代理申请报告，对投资人开展审批，确定投资人的协作资质。5、签合同：合同书签署及完款，加盟代理合同表明(加盟商须充足掌握加盟代理内容事宜)。6、门店装修：知名品牌企业会协助加盟代理方开展开店选址，申报人出示店面设计图等影印件，企业依据申报人出示的规范施工图设计整套装修设计图纸并依据室内装修规范给与室内装修。7、开实体店筹划：企业相对工作人员洽谈您门店的人才招聘及其业务培训。8、物流配送：企业应用自身强劲的货运物流，为您运输原材料。9、宣布运营：此刻企业关心加盟商的运营动态性。10、售后维修服务：开张后，企业会依据加盟连锁店具体情况必需时派专职人员上门服务具体指导。