

快跑者跑腿配送商城系统开发

产品名称	快跑者跑腿配送商城系统开发
公司名称	千汇凡网络科技（6年开发公司）
价格	5000.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东英科技园
联系电话	WX：916966649 13729039903

产品详情

跑腿其实并不算是新兴行业，主要是帮人买送物品干点杂事。古代就有这样的服务，但一直没有形成专业的帮派，非常的就属梁山好汉神行太保戴宗，据说能日行800里，是一位跑腿专业户。

快跑者跑腿配送系统开发詹主管180*零7肆7电*8零4贰，快跑者跑腿配送系统开发，快跑者跑腿配送系统app开发，快跑者跑腿配送商城系统开发，快跑者跑腿配送系统模式开发，快跑者跑腿配送商城系统开发，快跑者跑腿配送系统开发搭建，快跑者跑腿配送微商系统模式开发。

在移动互联时代，有流量就拥有了一切。随着微信小程序崛起而起，实现了应用“触手可及”的梦想，作为创业者和商家，完全可以白手起家，全程傻瓜式搭建一个像某团某饿一样平台。合理使用用户资源和商家资源进行变现。

在全球化时代，世界各国经济社会发展高度关联。中国是个有14亿人口、中等收入群体超过4亿的大市场，同时中国市场是世界的市场、共享的市场、大家的市场。我们不追求一枝独秀或本国优先。中国正在努力构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局

快跑者跑腿系统所搭建的跑腿平台，不仅支持APP下单，还支持微信公众号和跑腿小程序，对用户和接单员来说，减少了安装和卸载app的麻烦，打开小程序就可以满足需求，非常方便；对商家和创业者来说，省去了开发系统的高额费用，还有售后团队持续一对一培训。

一、做同城跑腿能赚钱吗？

同城跑腿瞄准的代办事痛点，尽管需求相对低频，但具备高客单价属性，这就使得其成为了一个利润丰厚的行业。

以同城跑腿业务——商务文件配送为例，根据配送距离及重量等价格有所上下浮动，总得来说平均客单价在25元左右，订单充足的时候，跑腿小哥能轻松月入万元。而跑腿平台的主要盈利来源为订单抽成，

按照20%的抽成比例计算，平均一名跑手每月即能带来上千元营收，而跑腿本身属于低运营成本行业，因此净利润十分可观。

二、是选择加盟好还是自创品牌好？

目前下沉市场潜力很大，所以趁着市场还待饱和的状态，进军中小城市本地市场，这样自己又是本地人，熟悉自己的地盘，自己地方自己做主，小地方本身也有很强的本地壁垒，大平台的品牌效应并不明显，所以选择快跑者跑腿系统，自己搭建自己跑腿品牌，自定义设置跑腿场景，满足各类业务需求；而如果加盟其它的大品牌跑腿，要给加盟费，本就钱包扁扁的，平台还要抽成之类的，利润单薄，所以选择做自己的平台才是综合成本与利润的方案。

系统主要有管理员配送后台系统、配送员版APP、商户型（PC版+APP版）三大模块。对同城配送过程中进行信息化，通过互联网无缝衔接配送团队、商家和配送员，减少配送过程中的交互成本，节约在录单、接单、派单、结算等操作中的时间浪费，以达到提高配送效率的目的。

管理员配送后台系统非常智能，配送团队管理人员可以在后台设置系统的一些参数，对商家和配送员进行管理，实时查看配送订单和配送员业绩情况等。系统自动结算骑手薪资，自动计算平台收益来源记录。

创业者可通过快跑者SaaS服务系统聚合校园所有商家，打造校园市场线上线下一体的综合服务平台。业务包含外卖、跑腿、团购、分类信息、上门服务、商场配送等服务。

优质的服务:无论是售前还是售后都有优质的服务。

可面谈、可定制、可提供相关案例参考，

注意：非平台运营方，玩家勿扰！！！！