

一线品牌巴布豆童装春装折扣货源拿货渠道

产品名称	一线品牌巴布豆童装春装折扣货源拿货渠道
公司名称	广州市优选优品电子科技有限公司
价格	15.00/件
规格参数	品牌:优选优品童装批发网 码段:90-150 产地:广东
公司地址	白云区白云湖街石岑路16号G栋三楼303（自主申报）
联系电话	13143759973

产品详情

巴布豆是一个活力运动、充满玩趣的儿童时尚运动品牌，其设计的核心理念是高阶、趣味、时尚，强调“活力趣放”的时尚运动生活方式，让穿上巴布豆的每个儿童，都能“FUN”出属于他们的个性色彩。

今年因为疫情的原因，不管是线上还是线下的卖家们都受到了冲击，等到疫情控制住后，大家满怀欣喜开门营业，期待着年底的时候能有一个Happy end，却发现淡季到了！！尤其是对于服装业来说更是如此，今年不仅有着疫情，而且还比往年冷得更快，有些商家在7、8月份上新的夏装，没想到9月底气候已经转凉。这种冲击对于南方的商家来说更甚，因此，怎么处理库存成为了大家心里一块大石。这时候，一定要掌握好淡季促销方案，能让你比同行更快的走出困境。

1：消费的同时有着娱乐性

在店里摆一个转盘，消费满200即可参与转盘打折活动。转盘面上写着：9.5折、8.3折、7折，卖满200送50或者免单等等优惠活动，顾客摇动转盘，指针最终指向哪就看运气。每个人都对自己的运气很有自信，同时又希望借此看看自己的运气能好到什么程度，因此，当有一个人在转转盘时，旁边肯定会有人围上来看戏。看到别人抽中谢谢惠顾时，心里肯定暗暗嘲讽；看到别人抽中7折时，心里肯定会想：早知道我就上去了。这种羡慕同时带着我能行的心理活动，会促使他们进店消费参与进这场游戏中，当有着几个人围观时，又会吸引更多的人驻足在你店门前，人群带动人群，为你的店铺带来更多的流量。

2：老顾客带动淡季促销

挑选一些质量过硬需要清仓的产品，做一次感恩回馈行动，主要目标群体是你的老顾客。让他们能以低于新顾客的价格买到，这不仅让你的老顾客开心，同时还能让那些新顾客羡慕。当然，如果新顾客有异

议，你可以说只要在当季新品中，原价购买其中一样，即可升级为老顾客，同样也可以享受到这场活动带来的优惠。

3：善于用赠品

我们也可以用儿童用品吸引客流，假如你是服装店商家，而你的服装风格偏向成熟系，那你可以送一些儿童可以用到玩具，像是益智开阔思维。许多着装成熟的女性几乎都有孩子，那么这些礼品无疑是用得上的，人们也乐意去你那里消费。

优选优品童装挑款商城长期合作品牌有：小资范，巴拉巴拉，巴布豆，宝儿汪，史丘比、迪士尼ABC，卡姿果果，樱桃巧克力，法语、因否，子田+糖卡布衣，分之一，武林兵团+ZR3，嗨抱抱、金果果、芭芭芭瑞、小黄鸭、棵棵树等等....公司童装款式众多，风格多元化（有欧版童装，韩版童装，风衣，连衣裙，淑童装等），做工精良，货源稳定，和众多一二线品牌厂商保持良好的合作关系。立始终以客户至上、诚信经营为服务宗旨，竭诚服务于在品牌库存尾货界发展的各位同仁，您的需求，我们将永远不懈努力，我们始终诚信交易、客户至上为服务宗旨，期望与您合作共赢!