

红包裂变利润提升显著

产品名称	红包裂变利润提升显著
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	800.00/套
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

种子用户获取

鱼塘+超级诱饵

找到目标人群所在的鱼塘，释放超级诱饵，吸引客户添加微信

种子用户的三个标准：

目标用户相对

对诱饵非常感兴趣

愿意邀请好友参加活动

1.混群涨粉

2.群内爆粉

3.截流涨粉

4.换群涨粉

5.内容涨粉

四.超级诱饵和海报设置

1.诱饵：

选择低成本高价值产品，宝妈群体实物比虚拟物品更有吸引力，知识付费群体资料包是引流神器

敲黑板：推荐淘客高佣，非常有用

2.海报设计：

海报文案的4个套路：

痛点型：恐惧性的问题描述+解决方案

权威型：知名品牌或吸睛头衔+分享内容

获得型：产品名+身体获得/心理获得/财富获得

速成型：耗费时间少/学习任务少+呈现效果

海报设计的6大要素：

喜好：禀赋效应，损失规避

权威：专业性，名校名企，大咖推荐

从众：利他心理，社会认同

承诺：求快心理，获得心理，行动效果

互惠：价格锚点，占便宜心理

稀缺：紧迫感，专属感

五、裂变

1.阶梯式任务宝裂变

邀请多少好友进群送xx礼品

亲爱的宝妈，雅培奶粉邀请[儿科权威专家林俊宏]，分享科学育儿，

您可以邀请身边的宝妈一起参与：

邀请1位宝妈，获价值48元林医生推荐【育儿百科】

邀请5位宝妈，获得价值198元【婴儿辅食进口米粉】

米粉数量仅30份，活动截止时间11月21日23点

参与请回复：邀请宝妈一起参加，我要进口米粉

2.海报裂变

进群后，客服机器人会弹出任务，让你转发海报+文案，获取资料包，从而实现裂变

六.促活

促活的目的是建立信任，一个群刚裂变完，直接想成交，那肯定是白日做梦

要经过破冰，暖场，递进式升温，建立信任，才有可能后续成交