

一线品牌折扣童装花田彩春季童装批发价格 | 优选优品童装挑款批发

产品名称	一线品牌折扣童装花田彩春季童装批发价格 优选优品童装挑款批发
公司名称	广州市优选优品电子科技有限公司
价格	15.00/件
规格参数	品牌:优选优品童装批发网 码段:90-150 产地:广东
公司地址	白云区白云湖街石岑路16号G栋三楼303 (自主申报)
联系电话	13143759973

产品详情

花田彩童装定位于城市高端家庭的儿童服饰品牌，以儿童生活文化为核心，倡导“休闲、时尚、健康”的儿童服饰理念，色彩强调流行与搭配，呈现童装品牌新意向。

大多数的童装实体店主在拿完货回家后，喜欢用系数法来定价。就是进货价乘以一个系数。比如说想要有对半的毛利，那就乘以二，一百块进的衣服标价两百，要是还有些会员啊，营销之类的，按折扣标价，再用两百除以折扣，比如八折标两百五。

不光是我们小服装店，其实很多大的国内服装品牌公司也是这么定价，乘以某种系数，要应付商场日益繁多的活动，甚至乘十几的都有，方便打一折。

其实这样定价，完全是从商家方便的角度，没有考虑到市场的接受度，要说大公司便于管理也就罢了，小实体童装店完全照搬就会有不便产生。

我现在一般拿到一件衣服，先凭经验给估个价，当然，我是做的时间长了，市场比较了解，如果新人，你可以用代入法，如果是你在逛街，你假设你的受众的收入水平，你会花多少钱去买。然后取一个低值来定价，加强竞争力。

比如一件棉袄，我看款式和做工估计三百五到四百能销售出去，我就定三百三十八，哪怕三百进回来的我也定三百三十八，当然了，我只是举例子

我为什么举这样的例子呢，因为，不同的品类，在消费者的心目中，价值是不同的，比如，马甲和棉衣

，其实很多时候进货价差不多，但是呢，大家就会觉得，马甲没有棉衣值钱，明显少两个袖子嘛。对不对？

所以，在定价的时候，成本一样的情况下，马甲会比棉衣低很多。要是按照系数定价法，卖差不多的价钱，我的马甲就会卖得比棉衣慢。取低值和调价格，都是因为，如果价格高一点，可买可不买的顾客，很可能就不买了，这年头，谁还缺一件衣服呀，如果价格有竞争力一点，那还犹豫什么，反正挺好看的，出来逛街，不就是买个高兴嘛，对吧。

不同的产品的使命也是不同的，比如说标品，我都是找好的质量好和低的价格来销售的，甚至有些不赚钱，类似于，打底裤呀，甚至包括爆款羽绒服，就那么几个款式，大家容易撞款的，我都会把价格拉下来，客户是会到处逛的，都是明白人，一比较，我家靠谱这个口碑，可是多少钱都买不回来的金招牌。

优选优品童装挑款商城长期合作品牌有：小资范，巴拉巴拉，巴布豆，宝儿汪，史丘比迪士尼ABC，卡姿果果，樱桃巧克力，法语安黎小镇林芊国际因否，子田+糖卡布衣，一分之一，武林兵团+ZR3，嗨抱抱金果果等等...公司童装款式众多，风格多元化（有欧版童装，韩版童装，风衣，连衣裙，淑童装等），做工精良，货源稳定，和众多一二线品牌厂商保持良好的合作关系。立始终以客户至上、诚信经营为服务宗旨，竭诚服务于在品牌库存尾货界发展的各位同仁，您的需求，我们将永远不懈努力，我们始终
以诚信交易、客户至上为服务宗旨，期望与您合作共赢!