

方城直播带货专题,短视频拍摄,直播带货课程资料,直播带货培训

产品名称	方城直播带货专题,短视频拍摄,直播带货课程资料,直播带货培训
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	2000.00/期
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

为推方城县进数字乡村建设，提升新型职业农民、新型农业经营主体带头人等新农人电子商务营销技能，拓展农产品线上销售渠道，助力方城县脱贫攻坚与乡村振兴战略实施，企常青直播带货培训基地举办“农业+互联网”专题培训班。

- 1、直播带货Zui新全套方法技巧：直播带货设备、搭建“沉浸式”现场购物环境、画质提升3秒招、必会的8八直播功能、9大粉丝引流渠道、直播间涨粉的3架马车、直播间危机与解决办法、5大超好用的互动方式；如何选品+人设塑造1公式4方法+氛围营造+4大促单策略+用户行为轨迹规划促转化+直播脚本设计+直播间赚钱优化4大核心指标。价值主播内容设计、如何克服紧张、控制情绪。
- 2、抖音、快手、拼多多，如何直播带货？
- 3、短视频带货方法技巧与经验分享，如何快速涨粉？
- 4、视频拍摄、剪辑制作的方法技巧；
- 5、剪映、美册、美易、飞瓜数据等工具软件使用与创意视频制作；
- 6、日销千单的电商思维与财富思维。
- 7、直播基地实训，如有需要，可以帮您推荐就业，主播工资3000-5000元。
- 8、电商政策解析，政策补助可让您锦上添花。

培训对象：方城县新型农业经营主体（家庭农场、农民专业合作社、农业公司、休闲农庄等）从事互联网宣传、电商销售的新型职业农民，要求有一定的文化基础，能够听得懂互联网应用课程。培训期间，所有学员均需要参与直播带货、手机短视频制作、互联网写作等实操实训。

参训要求：（1）遵守“规范化、标准化”培训的各项规章制度，培训期间不得请假、迟到、早退、缺课。（2）按要求完成课堂和课后“互联网应用”实操实训作业。

从事网络主播有何优势呢？

01.工作时间较自由，自己什么时候有时间就可以上。

02.收获粉丝和积累人脉。粉丝即资源，能消费礼物捧场，也能在你做生意时推广。

03.增加收入。粉丝刷的虚拟礼物可与视频网站分成，月收入可达几万甚至几十万。

04.收获名誉。当你成长为一位品质优一秀的知名主播时，能收获收获荣誉、名誉。

05.能锻炼语言交流、判断、思考、反应等能力，为以后发展奠定扎实基础。

主播并不是只是一份工作

更是一份值得你去奋斗的事业

无论你是霸气御姐 还是甜美软妹

还是才华横溢、创意非凡

我们都可以一起共同成长

只要你来加入我们

我相信您一定能够不断成长！

名额有限！

抓紧报名！

提前占座！