

浙川短视频直播营销、靠谱的在线带货培训课程招生

产品名称	浙川短视频直播营销、靠谱的在线带货培训课程招生
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	2500.00/期
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

浙川互联网+直播带货具有互动性强、消费黏性强、互动性强、亲和力强的优势，为受疫情严重影响各类企业提供了新的发展机遇，推动电商直播与市场、传统企业的融合发展，开启发展“线上引流+实体消费”的新模式是大趋势。企常青网红基地进一步指出创业仅仅有热情是不够的，关键是要具备一定的知识和技能。这就需要通过不断的学习、反复的实践和认真的思考来增强自己的创业意识和创业能力。

DAY-1

短视频的趋势与商业价值

抖音/快手平台哪些底线不能碰

商家/个人如何借力短视频做好营销？

DAY-2

为什么你的作品上了热门变现难？

短视频账号定位法则

短视频内容定位六大原则如何设定？

DAY-3

10大必上热门短视频技巧解析

如何借力N种套路快速吸粉？

手机短视频拍摄+剪辑技巧

DAY-4

新手小白如何选择自己适合的直播平台

直播间风格定位如何制定

天生我材必能播！直播镜头感训练技巧

DAY-5

如何让产品讲解的生动好卖？

如何展示和组合直播产品更好卖？

直播过程中如何和粉丝互动，如何增粉？

DAY-6

为什么别人的直播间搭建的那么好？

直播间如何巧妙的处理售后？

直播间让粉丝炸场！爆场！技巧

如何让你的直播间活动不断！天天有新料！

直播间销售十大技巧

DAY-7

学员账号诊断+学员产品直播带货套路拆解

以下3大问题的直播电商从业者，那就更加需要系统的知识梳理和指导了。

1.直播凭感觉，出单靠运气

很多直播带货新手，犹豫没有方法，也不学方法，经常凭感觉去直播：

比如直播间互动话术，就去网上搜一堆直播带货话术大全；

比如要写直播带货脚本，挤牙膏似的东拼西凑，有没有用不知道，仪式感要到位；

比如要做直播数据分析，只知道把直播间粉丝、音浪、成交量等数据罗列一遍；

.....

这样的结果往往是“成败在天”，这类童鞋很容易就陷入“好像什么都干了，但是什么都没干好”的状态，甚至对直播开始产生怀疑。

2.缺乏系统梳理，无法独立解决问题

还有一些人，对直播带货没有系统全面的认知，每次遇到问题，只能找一些客观的理由，但是没办法发现真正的问题，更别说独立解决问题了。

长此以往，直播间人越来越少，没过多久心里就已经打起了退堂鼓。

3.想要改变现状，却苦于无人指导

当然，我们也知道遇到这些问题的人都想改变现状，想快速找到一条行之有效，能出单、能提升直播间人气的方法论。

但实际情况是，身边直播做得好的人也不多，甚至没有，想请教一下，也找不到合适的人。

虽然不是人人都需要参加直播带货培训，但是如果存在以上问题，那来一场线下培训之旅或者是线上的直播带货课程学习，也是很有必要的，至少他会让你少走弯路，快速实现变现目的。

在浙川选择直播带货培训机构的时候需要注意特别挑选有品牌背书、有实操案例、师资力量雄厚的机构。有一句广告词“大家说好才是真的好”。

这一点也适用于我们挑选靠谱的短视频直播带货培训机构。在选择短视频直播带货培训机构，不妨多看看该机构已有学员对平台的反馈。

总得来说，直播带货是大势所趋。虽然目前浙川直播带货培训市场鱼龙混杂，但是对于新手小白来说，学习还是很有必要，前提是要有一双火眼金睛，能够判断并挑选靠谱的短视频直播带货培训机构去学习。

。