

稳定的供应体系 零任务低折扣加盟奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店

产品名称	稳定的供应体系 零任务低折扣加盟奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

耐克阿迪达斯折扣店作为大众皆知的运动品牌，每年花市场营销上的投入就很多，而这种投入将使每个与品牌相关的从业者受益，不管是做专柜还是做下沉市场的折扣。但是折扣店模式作为品牌商销货的一种零售模式，在价格上要比专卖店更具优势，这在国内的年轻消费群体非常受欢迎，品牌与折扣，这两个核心开店优势正是吸引加盟商的主要原因。简单地概念不够实际，那么我们来看看数据，这些数据都是来自当前耐克阿迪达斯折扣店的加盟者的经营数据与品牌分销商的供应数据，我们能够从数据当中找出很多有价值的信息。

1，实体成本。做实体鞋服零售行业，大家都会避开一二线城市，因为这里是各大品牌的必争之地。作为小资本创业者，在大城市开店基本没有任何优势，而三四五六线城市，甚至是县级市才是耐克阿迪的主要市场。那里开店成本低，租金低，人员成本低，整体成本降下来了，那么经营压力就降下来了。对于目前的实体零售来说，折扣店的投入并不算高，并非所谓的大品牌加盟成本就越高，而且耐克阿迪达斯折扣店加盟是没有加盟费的，这也为加盟者节省很大一笔。

2，产品采购。专卖店的货品都是当前新品，所以在拿货价格上会有严格的标准，对于加盟者来说，如果没有足够的经济实力的话是很难把店开起来的，就货品采购这一项就耗费了很大开店成本。但品牌折扣店所采购的货品是折扣货品，在价格上要低很多，例如一家标准平方的店铺，货品采购成本也是中小经营者可以承受的，主流货品的供货区间在2-4折，这就是有竞争力的供货折扣。

3，满足市场细分化需求。随着消费观念的日渐成熟，在现有的市场需求下面形成更多的细分领域，不仅有传统的“男装、女装、休闲装、运动装”等的细分，也有专门针对单一领域的专业化发展。耐克阿迪达斯实体折扣从一而终服务面向运动休闲，这种“做精、做专”是在理解或者服务消费群体的需求和变化的基础上实现的，既满足了个性消费需求，也适应多样化的市场，不仅仅是产品，更卖的是时尚、创意和文化，其品牌溢价自然会很高。

【公司理念】极低进货折扣优惠、0加盟费、完全免费店面装修设计、经销商授权、质量检验报告、靠谱授权让您开实体店安心。【加盟优势】1、0加盟费、极低折扣优惠供应：0加盟费，鞋、服、包、饰品等一手货源极低折扣优惠供应，小成本费就能开NIKEadidas品牌折扣店。2、商标授权、确保一手货源：一手货源确保（出货清单），开实体店知名品牌资审批及其商标授权确保。3、区域代理、确保商业圈：区域代理现行政策确保代销商有着有效的商范畴及店面发展趋势室内空间。4、当场选款、全国物流：可

在库房当场选款及货车配货提交订单，出示货运物流适用。同城网24 钟头必达，我省 48 钟头遮盖，全国各地 96 钟头顺通。【开店加盟具体指导】店面归类：多品牌折扣店，单知名品牌专卖店或仓储店店面等。开店选址：商业步行街门面，商场超市购物广场不限，全国各地每个省，市，县及地域（除港澳台地区）。店面总面积：（一）规范店运营总面积不小于20平米，（二）直营店及仓储物流运营总面积不小于80到120平米。店面装修：根据顾客的工作企业愿景为新店面出示技术专业的店面装修设计室内装修及游戏道具衣服架球托等均可统一出示。运营具体指导：出示运营具体指导学习培训及开张、国家法定假日主题活动、店面策划活动。【加盟代理关键步骤】1、商务咨询：向企业咨询加盟代理事宜；对企业知名品牌开展咨询掌握。2、现场参观考察：到企业所在城市开展现场观看，并与企业工作人员开展业务流程沟通交流，掌握企业和新项目情况。3、递交申请办理：向我企业提交加盟代理申请表。4、资质审批：企业调查、审批加盟代理申请报告，对投资人开展审批，确定投资人的协作资质。5、签合同：合同书签署及完款，加盟代理合同表明(加盟商须充足掌握加盟代理内容事宜)。6、门店装修：知名品牌企业会协助加盟代理方开展开店选址，申报人出示店面设计图等影印件,企业依据申报人出示的规范施工图设计整套装修设计图纸并依据室内装修规范给与室内装修。7、开实体店筹划：企业相对工作人员洽谈您门店的人才招聘及其业务培训。8、物流配送：企业应用自身强劲的货运物流，为您运输原材料。9、宣布运营：此刻企业关心加盟商的运营动态性。10、售后维修服务：开张后，企业会依据加盟连锁店具体情况必需时派专职人员上门服务具体指导。