

光明膳食纤维分销系统

产品名称	光明膳食纤维分销系统
公司名称	广州领科网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市海珠区琶洲
联系电话	18022888954

产品详情

膳食纤维是一种多糖的物质，它既不能被肠道消化吸收，也不会产生能量，常被称为人体必需的“第七营养素”。因为膳食纤维能够保持人体肠道通常，排毒通便，清脂养颜，维护肌肤健康，所以也被称为“绿色清道夫”。而且，有些科学家还发现膳食纤维还有调节胆固醇水平的作用。

光明膳食纤维分销系统，光明膳食纤维分销系统开发，光明膳食纤维分销系统平台，找【陈生】，光明膳食纤维分销系统模式，光明膳食纤维新零售模式，光明膳食纤维系统奖金制度。

社交新零售是基于人际关系网展开的分享式零售模式。优质的产品经过大量身边的朋友吃过、用过、亲身体验过然后分享。社交新零售加强了用户体验，利用社交平台进行传播，进入一个分享和共享的时代，社交新零售植入了社交板块，而明显的特点即是：先交谈、再交心、最后谈交易。

一、光明膳食纤维新零售模式奖金制度介绍说明

43元购买一套产品，后续免费领一年12盒产品(邮费自理)

1.创客:销售1套产品，自动成为创客代理，产品价格33元，利润10元;

2.区代:团队累积销售10套产品，自动升级为区代，产品价格28元，利润15元;

(拿创客整体团队每销售一套5元利差)

平级代理之间没有利差奖。

3.总代:直推10人，团队累积销售100套产品，自动升级为总代，产品价格23元，利润20元;

(拿创客整体团队每销售一套10元利差)

(拿区代整体团队每销售一套5元利差)

4. 合伙人:团队累积销售600套产品,除业绩最多团队之外,其余团队业绩累积不少于100盒产品,自动升级为合伙人,产品价格18元,利润25元;

(拿创客整体团队每销售一套15元利差)

(拿区代整体团队每销售一套10元利差)

(拿总代整体团队每销售一套5元利差)

5. 联创:团队累积销售6000套产品,除业绩最多团队之外,其余团队业绩累积不少于1000盒产品,自动升级为联创,产品价格13元,利润30元;

(拿创客整体团队每销售一套20元利差)

(拿区代整体团队每销售一套15元利差)

(拿总代整体团队每销售一套10元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套5元利差)

6. 董事:团队累积销售20000套产品,除业绩最多团队之外,其余团队业绩累积不少于6000盒产品,自动升级为董事,产品价格8元,利润35元;

(拿创客整体团队每销售一套25元利差)

(拿区代整体团队每销售一套20元利差)

(拿总代整体团队每销售一套15元利差)

(拿合伙整体团队每销售一套10元利差)

(拿联创整体团队每销售一套5元利差)

二、董事与董事平级奖励

按照当月业绩奖励

10万 2%

30万 4%

80万 6%

150万 8%

300万 10%

举例:董事A培养董事B

董事A当月完成50万业绩

董事B当月完成130万业绩

那么得到以下奖励:

总奖励180万8%=14.4万 董事B奖励130万6%=7.8万

则董事A可获得

$14.4万 - 7.8万 = 6.6万$