

# 电话呼叫系统

产品名称	电话呼叫系统
公司名称	深圳市汇港通科技有限公司
价格	500.00/个
规格参数	品牌:汇港通 厂家:汇港通科技有限公司 适用人群:电话销售人群
公司地址	深圳市龙岗区南湾街道上李朗社区平吉大道平朗路9号万国城C座C-23A-9 (注册地址)
联系电话	18613047781

## 产品详情

提到电话机器人，很多人的反应是这东西要替代人工了，有很多人要失业了虽然这种描述的可能性的确存在，但这和真正的电话呼叫系统的核心价值相去甚远。从电话呼叫系统诞生的那一天起，它脑海里可能飘过类似不正经的念头，但好在我们网谱在发现之后及时制止了...于是才有了它今天的模样。今天，小编就好好和大伙聊聊AI电话机器人的真正价值。【汇港通软件功能介绍】打电话软件哪个好用？汇港通提升效率适于电销、网销、面销等多种销售方式。PC+手机APP，办公随时随地；一键拨号、自动连拨、客户快速分类、自动保存小记、预约提醒。客户分流更快捷，客户跟进不遗漏；使用汇港通，您的销售效率提高30%以上的同时，提升签约率，节约企业成本，优化客户运维。核心价值一：电话呼叫系统是企业业务流程精细化运营的产物。它并不是人工的敌人，而是在座各位的电销助手。电话呼叫系统并不能替代电销人员的全部，但却可以替代电销人员的绝大多数重复性工作。所以电话呼叫系统本质上依然是一个工具，可以辅助电销人员做好陌拜这类初访工作。网谱的业务数据表明，绝大多数的机器人采购来自于企业电销工作的精细化运营需求，他们迫切的想把外呼流程标准化并规模化，将人力沉淀在业务流程的后端，更多的转化和服务好高价值客户。这是电销蛮荒时代的必然趋势，以高价值客户为中心打造服务流程。那些将电话呼叫系统使用的出神入化的公司，没有一个企图用机器人替代人工的全部，而是将人工从繁琐无趣的外呼工作中解放出来，让他们专注在更有价值的部分。核心价值二：电话呼叫系统不仅可以改善业务流程，也可以改善人才体系。利益相关的很多人”并不会失业，反而他们要升职加薪了。这可能是电话呼叫系统违反直觉的论断，但却也是符合现实的论断。决定工资薪水的，永远是工作内容的价值。以往的很多重复性外呼工作，现在已经有机器人可以胜任了，因此这群人被动的得到了更高价值的客户转化工作。要知道，以前他们可能需要自己打线索、自己跟进、自己记录、自己转化、自己逼单、自己服务.....这对于销售的素养极高，每一个环节都十分的消耗意志力，你不能奢求他们在业务流程的“层层围剿”下还能表现，因此让他们聚焦在客户转化的工作部分显然更加合理。转化客户的工作无疑能给公司带来更大的价值，升职加薪也就不足为奇了。核心价值三：电话呼叫系统真正将企业从线性粗犷劳作带入规模化野蛮生长的zone。企业从电话呼叫系统的身上省不了钱...但却能赚更多的钱。网谱的很多友商竞品们似乎特别喜欢用“缩减成本”来大肆宣传他们的机器人。他们宣称电话呼叫系统可以代替简单的人工处理客户请求，以此来省去这部分的人工成本。这其实有些本末倒置，也并不了解客户的真正需求。在网谱接受咨询的客户中，的确有很多客户问到机器人能不能替代人工进而省钱的问题，但这样的情况一般只发生在比较初级的人工外呼岗位上，电话呼叫系统可以替代月薪4k的人工

没错，但这样的替代价值显然有些捉襟见肘。这不该是企业启用电话呼叫系统的核心立场，也不是战略定位所在。是的，电话呼叫系统生来就是打仗的。想赢得电销战争，来一打汇港通电话呼叫系统吧。[www.hgt0.com](http://www.hgt0.com)