

电话机器人代理崭新的工作方式

| | |
|------|--------------------------------------|
| 产品名称 | 电话机器人代理崭新的工作方式 |
| 公司名称 | 杭州黑斑马信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址） |
| 联系电话 | 13386531520 |

产品详情

实现智能电销，超高速积累意向客户，促进交易单数提升;把员工从简单劳动中解放出来，真正向“销售精英”方向发展。新一代悦享听智能语音机器人，只需付出少量租金，即可获得一位专业电销助理，帮助企业快速筛选优质意向客户，打造出“智能电销机器人+人工坐席”的全新客户服务模式，大幅度降低客户服务成本，提升客户服务效率和服务质量。悦享听智能语音机器人为电销企业和部门带来了崭新的工作方式，正成为越来越多销售人的好同事、好助手、好员工。试问谁不期望员工的工作效率高，每个月的业绩都能超额完成?企业的成本支能够真正实用?但是，在这个人工智能技术满天飞的时代，人工的工作效率自然是比不上机器的效率的。例如说做包子的机器与做包子的师傅比，一样的用料，一样的形状，机器的效率肯定高出好几倍，而且机器做出来的产品形状更加统一。销售从一开始的上门拜访发展到电话销售，电话销售在通过电话与客户交流就能确定合作的意向，不必每天在外面跑，提高了几倍的效率。由高效的工作方法淘汰低效率的工作方法，这是发展的必定趋势。电话机器人的出现，醉开始受到影响的就是销售企业和销售员。其一，电话机器人高效外呼，精准分类，提高企业的效率，减少成本支出;其二，电话机器人外呼量是人工的4-8倍，对销售员的冲击很大。

这两种情况的反映出来的问题是：企业的支出成本高，员工的工作效率低。时代在进步，科技在发展，人工电销的时代已经过去，新的时代已经来到。跟据相关数据，电话机器人替代员工的概率高达99%，也就是说，未来电销将会无人化。日前，许多的企业使用电话机器人外呼。因为电话机器人还不够提高，现在只适用于初访，也就是第0一遍筛选。当电话机器人找到意向客户后，将其分类标记，然后由员工进行跟进。1个电话机器人+1个员工就相当于一个10人的销售团队。很显然，这种新的工作模式比传统的电销方法，效率得到了提高，也减少了成本。那未来电销将会怎么运作?我们大胆的试想一下，未来是人工智能的时代，现在用电话机器人初访，接连不断的提高，那么未来电销将会无人化。外呼与回访都将会使用电话机器人，基本上没有销售员，仅仅有训机师。