

# 电话机器人赢了10人的电销团队

产品名称	电话机器人赢了10人的电销团队
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

XXX电话机器人赢了10个人的电销团队！XXX电话机器人日接200单！XXX电话机器人颠覆传统电销！等等。简单来说，就是电话机器人很厉害。那么电话机器人这么厉害，都是用了什么套路呢？人们都说“自古深情留不住，唯有套路得人心”。接下来就由小编和你们说说电销的套路！电销套路一、标准灵活的话术如果AI技术是电话机器人的基础，那么电销话术就是它的灵魂。因为只有能跟客户正常对话，才有可能从中找到企业的意向客户。在和用户沟通的过程中，用户很容易跳出逻辑，这就要求我们预先判断用户跳出逻辑会有哪些问题。电话机器人能够快速、准确的识别出客户对话中所表达的含义，并给出准确的回应，迅速有效。电销套路二、声音自然、充满自信电话机器人采用真人录音的模式，当公司制定好相关话术，就可以找专业的的录音师将话术录入。专业的录音师就是负责设置话术、整理及丰富知识库

让机器人能够识别解答更多问题；还能够将情绪代到话术中，在与客户对话时，对方根本分辨不出是真人还是电话机器人。人的本能就是趋利避害，喜欢向美好的东西靠近，远离不好的。所以在通话的时候，要有自信，相信自己能够说服客户购买产品。电销套路三、认真对待每次通话对于电话机器人是不会受到外界因素的影响，不会因为客户的态度不好而产生情绪。整个通话过程都保持热情礼貌，认真对待。因为你不知道电话对面的人是不是你的意向客户，一切皆有可能。不是这个，有可能就是下一个，不能错过任何一个意向客户，每次的通话都应该认真对待。电话机器人不仅会套路，还是筛选客户的必备能手哦。企业想要进行完美的转型，更好的发展，电话机器人必不可少！电销企业在发展过程中，需要培养大量的工作人员从事企业对外营销推广拓客和构建自身的服务系统