

# 梵迈商城分销系统开发

产品名称	梵迈商城分销系统开发
公司名称	广州千米科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址）
联系电话	13416195045 18148767939

## 产品详情

梵迈商城系统开发模式，叶经理，梵迈商城分销系统开发，梵迈商城系统软件。

传统的经销代理模式：它是渠道功能的重要承担者，中间商是可以全部或部分参与分销渠道的实际物流、促销流、市场信息流等。一般来说，分销渠道所具有的实现产品价值及提高交易效率和效益的功能是增强企业竞争优势的功能，中间商环节多，从而导致营销渠道时间过长。生产商也无法与终端用户直接联系，从而增加了客户的经营成本。

一、梵迈商城分销系统模式：

会员：消费299。

福利：免费领货品，商城随意商品回购9折，直推会员返100，间推20元。

市代：会员直推10个会员，或立即花8668取货65只。

福利：拿货价125，反推奖10%，终生购物返利10%。

省代：直推10个市代，或是3.66万取货366只。

福利：拿货价98，反推奖5%，终生购物返利10%(一代)，3%(二代)。

注：每一级别拿货价不一样,利益也不一样。

梵迈商城分销系统反推奖赏：

小级别发展趋势大级别(5%-10%)拿一次。

终生购物返利：平级强烈推荐平级，终生奖赏(战区省代可拿2代，市代可拿1代)。

网络营销能使消费者拥有比传统营销更大的选择自由。消费者也可以根据自己的特点和需求在全球范围内不受地域、时间限制，快速寻找自己的产品，并能进行充分的比较，有利于节省消费者的交易时间与交易成本。此外，网络营销还可以帮助企业实现与消费者的一对一沟通，便于企业针对消费者的个别需要，提供一对一的个性化服务。