

太瑞康微分销系统开发

产品名称	太瑞康微分销系统开发
公司名称	广州芦苇信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区旭景西街8号406房（注册地址）
联系电话	15818862448 15818862448

产品详情

太瑞康微分销开发、太瑞康微分销制作价格找王煜

比如说原来可口可乐都是线下卖，后来也开始接入淘宝京东（零售通，新通路等）这些平台，但它们发现，线上的销售情况还不如线下销售的情况好，可是线上又确实解决了很多信息不对称的问题。

一、太瑞康微分销返利系统代理分销管理制度：

4月24号平台正式上线上线199元成为购买1盒肽成为《店主》

- 1.购买1盒成《店主》分享一单50元，无团队见点收益。
- 2.购买5盒升级为《经销商》分享一盒70元，团队见点20元
- 3.直推10盒，三级团队100盒升级为《代理》分享一单85元团队见点35元，同级8元
- 4.直推20盒，三级团队500单升级为《经理》分享一单100元团队见点50元，同级8元

二、太瑞康微分销返利系统经销商团队管理制度：

推荐经销商返佣如下：

会员分享得：250元

太瑞康微分销返利系统经销商分享得：350元，团队见点100元

代理分享得：425元，团队见点175元同级40元

经理分享得：500元，团队见点250元同级40元

三、太瑞康微分销返利系统区域管理模式：

省市运营中心板块

直推20人市运营中心，每盒收入8元；直推50人省运营中心，每盒收入7元。

包括像线下网点的遗失问题，人员流失丢失市场的问题，政策传到不到位的问题，核销流程，促销信息传达不到位的问题。以前人海战术之所以有效，除了那个时候跨国企业比较有钱，还有就是那个年代的人比较服从管理，到现在管理也成了一个问题。