

进口餐具代理清关

产品名称	进口餐具代理清关
公司名称	上海卓鹰进出口有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	上海外高桥自贸区奥纳路188号
联系电话	021-61060986 15000636740

产品详情

《进口餐具代理清关》——上海卓鹰专注进口清关服务！卓鹰进出口服务区域：（上海、天津、宁波、广州等）。卓鹰进出口服务清关客户类：（瑞士、新加坡、法国、波兰、澳洲、新西兰、德国、英国、西班牙、、美国、比利时、土耳其、丹麦、泰国、意大利、印尼、、马来西亚、、丹麦、罗马尼亚、荷兰、罗马尼亚、印度、波兰、乌克兰、法国、、德国、奥地利、加拿大、阿联酋、智利、澳洲、墨西哥、希腊等等）。卓鹰进出口服务类别：食品类进口报关（休闲食品、酒类、饮料、水果、海鲜.....）。机械设备类进口报关（机床、变压器、发动机、铸造设备、仪器仪表、轴、生产设备）。日用百货类进口报关（卫生日用品、化妆品、化工原料品、工艺收藏品、金属配件等等）卓鹰认为，为客户选择和实施适宜的物流方案，有效控制成本和创造额外价值，就是我们卓鹰存在的价值！

大家好，我是上海卓鹰的钱先生，在此为大家分享一些进口报关的搬砖：

有些朋友以前没做过过进出口贸易，所以会比较关心一些问题。

首先如果想用自己公司进行相关的进出口操作，那么就需要一些资质，比如海关注册登记和进出口权，

一般来说，有这些资质可以进口至少90%的货物。

进口的成本是很多朋友关心的一点，首先我们要看需要进口的是什么货物，然后归入相对应的HS海关编码，这样可以查询到相关的税率，当然有一些是有更进一步的协定税率的，比如东盟，亚太，澳洲，新西兰等。

除了酒类，化妆品等少数有消费税的商品，其他商品的计算税金如下：

关税=CIF价格*关税税率

增值税=（CIF价格+关税）*增值税税率

汇率参考前一月的第三周的礼拜三的汇率。

那么如果归类了，一般从货物的材质，用途，功能，成分等信息来判断。

对于一般进口货物我们需要提供的文件有：

海运：

- A. 海运提单
- B. Invoice
- C. Packing List
- D. Contract
- E. 申报要素电子版
- F. 电放保函（如电放）
- G. 海运费（如为FOB）

目前有了舱单信息可以提前申报，一般流程为：

资料——提供相关信息归类——有舱单了打单申报——缴税——查验（如有）——换单提货

前期工作还是比较重要的，不然后期产生很多不必要的风险和费用。

空运：

- A. 空运运单
- B. Invoice
- C. Packing List
- D. Contract

E. 申报要素电子版

F. 到货通知书盖章扫描件

G. 运费（如为FOB）

一般流程为：

资料——归类——到港有舱单信息后申报——缴税——查验（如有）——换单提货

所以呢，要进口什么货物，首先要提供相关信息。比如是什么货物，材质和用途等，有多少，几件，多重，立方数有多少。有了详细的信息，才可以做相关的计算。

本位《进口餐具代理清关》由我司上海卓鹰发布，转载请声明！就大致随便聊到这里，欢迎来电！

进口餐具代理清关——每日报关知识分享：货代提单和船东提单是一回事吗？——咱们在实际操作中，会碰上两种类型的提单：船东提单和货代提单。船东，就是自己有远洋货轮的货运公司。一条远洋货轮的造价不菲，拥有自己的远洋船队的公司自然是实力雄厚。从某种意义上看，这样的公司也比较可靠，因为他们做长久生意的比较注重声誉，不会为一点蝇头小利而自毁名节，相对来说操作上就比较正规。另一种货运公司就是货运代理，简称货代。货代自己没有船，某种意义上性质与普通贸易公司差不多。他们招揽货物以后，再一起拿到船东那里去订舱。咱们不妨把船东和货代的区别和关系看成批发商和零售商，商品就是远洋货轮的“舱位”。船东把舱位批发给货代，货代把舱位零售给咱们。不难想象，船东虽然稳妥，但毕竟难免“店大压客”一些，在服务的灵活性和殷勤程度上往往比不上货代。货代数量众多，分布广泛，与咱们做外贸的沟通起来非常方便，也比较愿意配合咱们的操作，特别是上面提到的类似于“倒签提单”这样的特殊运作。所以，实际工作中咱们跟货代打交道更为普遍。表面上看，船东提单和货代提单的效力相似，咱们把正本提单卖给外商，外商凭提单取货。而实际上还是有差别的。首先，提单本身就是一种“运输契约”，货运人把提单开给咱们，就等于签了一份承运。船东提单，是咱们与船东间的，而货代提单就不是。咱们把货物交给货代，货代再交给船东，货代与船东间有承运协议，船东只对货代负责而不会对咱们货主负责，因为在货代提单的操作下，对于船东来说，货代才是“货主”。因此，凭船东提单，到了目的港可以直接提货；而货代提单则不行，需要把货代提单拿到港口代理人那里“换单”，也就是根据货代提单开出提货通知，再去提货。当然，对于咱们提货人而言，这表面上就是多了一道手续而已，不影响提货的，不算什么风险。恰恰相反，咱们可以利用这一点更好地控制物权。比如，咱们把货代提单交给客户以后，突然发现客户有欺诈行为，可能会不给钱，这时咱们就可以请货代帮忙，通知目的港代理“扣住”货物，让外商即使拿着货代提单也暂时提不到货，给咱们争取宝贵的时间（无正式理由，目的港也不便强行扣货，只能拖延数日，不过对于外贸纠纷而言，这种拖延非常有利于出口商）。简言之，如果货物运输本身不幸出了事，咱们追究货运公司责任的时候，显然实力雄厚的船东比普通的货代更有能力负责。平时货代则比船东能配合咱们的工作，在灵活处理提单和防范商业欺诈上，货代的帮助至关重要。此外，货代的运输价格也很有优势，常有折扣。