

宜日康美新零售商城开发

产品名称	宜日康美新零售商城开发
公司名称	广州千米科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址）
联系电话	13416195045 18148767939

产品详情

宜日康美新零售系统开发，叶经理，宜日康美商城系统开发，宜日康美新零售软件，宜日康美分销系统开发，宜日康美模式系统开发。

社交本身的“软实力”让它可以与电商和新零售产生联系。社交之所以备受关注的另外一个原因是因为它本身很“软”可以和诸多外部行业产生联系，电商和新零售仅仅只是两个比较突出的表现而已。除了电商和新零售之外，他们看到的金融、生活、出行、家装等诸多领域都可以与社交产生联系。

一、宜日康美模式详细介绍如下：

他们代理可以终身每个月领取体验装，邮费自理。而且中间有非常大的优化，他们做项目经常会因为平级关系导致没有收益，所以呢他们增加了很多平级奖励，而且下级可以拿上级的佣金收益，大区平级奖励可以拿两代的平级奖，同时大区可以享受公司的加权分红，团队业绩奖励等等！

怎么加入代理：

加入代理有三个途径，58体验装，299一盒，1450元5盒，三种途径都可以成为他们的代理，享受同样的待遇，所以做市场一般使用58体验去裂变市场，58具有一个抛砖引玉的一个过程。成为代理以后，每个月都可以领取4包产品终身制，邮费12元自理

如何升级（订单累计不清零）

他们一共有六个级别分别是：VIP、区代、县代、市代、省代、大区

成为代理以后就是VIP级别：分享一单体验装利润：18元、一盒利润：70元5盒利润：350元。

团队10单升级区代：区代分享一单体验装利润：23元、一盒利润：100元、五盒利润：500元

整个升级过程以此类推：六个级别之间，体验装之间的差价是5元，一盒之间的差价是：30元，五盒之间的差价是：150元。

如何晋升、晋升的条件

按照单量计算，单量累计永不清零，一盒等于5单，后续的复购都是累计单量

区代：直推5单、团队5单即可晋升

县代：团队累计100单、小团队不低于10单即可晋升

市代：团队累计600单、小团队不低于100单即可晋升

省代：团队累计6000单、小团队不低于1000单即可晋升

大区：团队累计20000单、小团队不低于6000单即可晋升

大团队指的是zui大的一支团队，小团队指的是其它所有团队的总和

怎么赚钱

直接销售奖励=零售价-拿货价

团队奖励：

大区为例：大区跟省代极差是30元，省代每天出货200盒，收入是6000元

大区跟市代价差是60元，市代每天出货50盒，收入是3000元

大区跟县代极差是90元，县代每天出货10盒。收入是900元

大区跟区代极差是120元，区代每天出货3盒，收入是360元

$6000+3000+900+360=10260$ 元

累计 天收入：10260元，这是理论数据，团队搭建过程中，根据自己的差价减掉团队的差价就是你所得到的收益。。

平级奖励：

平级奖励是他们平台的一个很大的亮点，也是他们在做市场过程中非常好的一个优势，他们之前运作很多平台都会因为平级关系导致没有收益，所以他们在整个模式穿插了更多的平级奖励来给到市场的推广人员，保证大家在平级状态下，依然可以有收益，同时他们大区也可以两代平级奖励的一个收益。

团队业绩奖励：

大区可以享受团队业绩奖励，团队业绩奖励，每个月结算一次，根据自己团队的业绩情况每个月进行奖励业绩的百分比，比如：本月团队50万业绩可以拿4%的提成奖励，就是2万元。下个月团队又做了100万业绩，可以拿6%的提成奖励。就是6万元！

流量中心，大区加权分红

全国按照市来划分。例如：广州市、人口1500万人，广州软件开发公司，网站 www.gz2p.com

如果你拿广州市的流量中心，只要顾客的收货地址是广州市你就

可以获得订单的0.5元/体验装，3元/盒，10元/5盒的流量收益

流量中心同时会直接赠送一个大区的级别

大区加权分红：

公司业绩3%加权分红，其中30%是业绩前三名的奖励70%整体分红

当在他们平台晋升到大区可以享受的有：大区平级奖励、团队业绩奖励、大区加权分红奖励。

造成社交可以与新零售、电商产生联系的根本原因在于社交具备所有行业都需要的东西，而正是由于社交本身的这种“软实力”，所以，他们才会看到有如此多的行业开始不断与社交产生联系，从而将自身的功能更多地向社交靠拢，而不仅仅只是一味地远离社交。