

# 荐康客商城系统开发

产品名称	荐康客商城系统开发
公司名称	广州千米科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路17号三楼（部位：335E） （注册地址）
联系电话	13416195045 18148767939

## 产品详情

荐康客商城开发，叶经理，荐康客商城系统开发，荐康客商城小程序开发，荐康客商城APP开发，荐康客公众号商城开发。

商城商品管理系统通过分销渠道让广大消费者帮商家卖产品，只要成为分销商，就可以生成自己独立的店铺和二维码。通过二维码来建立关系，只要你的下线有产生购买，那么上级就可以得到分佣。所以商家就是利用这样的模式来不仅可以把自己产品卖出来，同时消费者还可以赚取佣金。

### 一、荐康客运营制度：

#### (一)、自购或销售奖励(35%)，共分三个等级

V1(VIP)，本人一次性或积累消费满330积分，自购或销售积分的5%。

V2(荐康官)，本人是V1级别，直推10个V1，自购或销售积分的25%，直属V1团队自购或销售积分的20%。

V3(资深荐康官)，本人是V2级别，直推10个V2，自购或销售积分的35%，直属V1团队自购或销售积分的30%，直属V2团队自购或销售积分的10%。

#### (二)、绩效奖励

资深荐康官V3的绩效奖(5%)。当月基础绩效达到3300积分，有2个以上当月积分5万以上的社群，每个5万以上的社群记1奖分，按积分加权平均分享当月积分的3%；当月基础绩效达到3300积分，有4个以上当月积分5万以上的社群，每个5万以上的社群记1奖分，按积分加权平均分享当月积分的1.5%；当月基础绩效达到3300积分，有6个以上当月积分5万以上的社群，每个5万以上的社群记1奖分，按积分加权平均分享当月积分的0.5%。

### (三)、营销奖励(8.5%)

优惠券(2%)，以新人免邮券、满减券、品类券、限时券、新品限时专享等多种形式的优惠券在运营过程中持续投放市场。

年度贡献奖(1%)，针对市场贡献突出的资深荐康官，公司设置年度贡献奖，包括但不限于旅游、实物、现金等形式，奖励额度不超过全年销售积分总额的1%。

渠道服务补贴(5.5%)，渠道运营规划确定后，符合标准要求的渠道可申请运营授权，对获得授权并能够完成运营服务职能的渠道，发放服务订单积分的5.5%，作为渠道服务部贴。广州软件开发公司，网站[www.gz2p.com](http://www.gz2p.com)

### (四)、新会员注册

1、实行邀请注册制。已注册会员通过分享链接、二维码、邀请码等均可邀请新人注册。

2、会员注册时需要本人手机号，不需要提供身份证和银行卡信息，发放佣金时才需要提供姓名、身份证号和银行卡信息，身份证信息通过公安系统授权。

商城商品管理系统总店还有非常突出的会员管理功能，包括会员列表，会员等级等等的方式去强化会员之间的管理，避免了很多的恶性竞争带来的商城系统的问题出现，能够更好地推动商城的健康发展。

现在已步入移动电商的时代，让您的产品在移动互联网销售，抢占微信朋友圈等社交平台，带来更多的交易订单。