

柬埔寨腰果进口资质怎么进口方便，进口腰果上海报关

产品名称	柬埔寨腰果进口资质怎么进口方便，进口腰果上海报关
公司名称	上海卓鹰进出口有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	上海外高桥自贸区奥纳路188号
联系电话	021-61060986 15000636740

产品详情

《柬埔寨腰果进口怎么进口方便，进口腰果上海报关》——提供进口腰果全程供应链服务，从腰果进口海外提物流，腰果进口报关清关，腰果进口保税中转，腰果进口国内物流，腰果进口审价，进口腰果中文标签设计黏贴，腰果进口进口检验检疫证明出具等一站式腰果进口服务！选择上海卓鹰，进口腰果从此不用烦恼，众多案例支持，竭诚为您服务！专注进口服务——为您解决腰果进口/进口腰果清关单证/进口腰果报关流程/进口腰果清关手续/进口腰果准入/进口腰果供应链等问题！

上海卓鹰分享：综合保税区支持设备研发的政策有哪些？综合保税区内企业进用于研发、展示的，可不办理相关注册或备案手续。进入国内销售、使，按照相关规定申请注册或者办理备案。相关政策进一步便利区内企业引进设备。

腰果，*Anacardium occidentale* Linn，是双子叶植物纲、无患子目、漆树科、腰果属的一种植物。又名檳如树、鸡腰果、介寿果。常绿乔木，树干直立，高达10米。腰果是一种形坚果，无患子目漆树科腰果属。原产于美洲。腰果有丰富的营养价值，可炒菜，也可作，为四大干果之一。它的食用部分是着生在假果顶端的形部分，长约25毫米，由青灰色至黄褐色（如果挑选时发现颜色白皙者，可能为漂白，切勿选购），果壳，里面包着种仁，甘甜如蜜，含有较高的热量，其热量来源主要是脂肪，其次是碳水化合物和蛋白质。

我国对腰果有准入国别要求，不是所有的腰果都允许进口的，目前允许进口干薄荷叶的有：

序号 准入产品类型 产品名称 准入状态

- 1 巴西 植物源性食品 干腰果 正常
- 2 贝宁 植物源性食品 干腰果 正常
- 3 多哥 植物源性食品 干腰果 正常
- 4 加纳 植物源性食品 干腰果 正常
- 5 柬埔寨 植物源性食品 干腰果 正常
- 6 科特迪瓦 植物源性食品 干腰果 正常
- 7 马达加斯加 植物源性食品 干腰果 正常
- 8 马里 植物源性食品 干腰果 正常
- 9 美国 植物源性食品 干腰果 正常
- 10 缅甸 植物源性食品 干腰果 正常
- 11 尼日利亚 植物源性食品 干腰果 正常
- 12 泰国 植物源性食品 干腰果 正常
- 13 坦桑尼亚 植物源性食品 干腰果 正常
- 14 印度 植物源性食品 干腰果 正常
- 15 印度尼西亚 植物源性食品 干腰果 正常
- 16 植物源性食品 干腰果 正常

进口腰果叶国外企业需具备：

- 1.进出口权（对外贸易经营者备案表）
- 2.海关&检验检疫注册登记
- 3.食品
- 4.食品人备案

进干腰果国外所需单证：

- 1.原产地证

2. Phytosanitary certificate

3. 生产日期&保质期证明

4. 标签彩和翻译件

5. 如果是木托盘，木托盘需要有IPPC标识

6. Invoice

7. Packing List

进口腰果流程一般为：

国外发运--收发货人备案---到港后报关---海关缴税放行（如查验则查验）---检验检疫抽检（有概率）出国内入境货物检验检疫证明（可以销售）

本文《柬埔寨腰果进口怎么进口方便，进口腰果上海报关》为我司上海卓鹰发布，转载请注明！

综合保税区内的免税政策“免”指什么？

上海卓鹰报关公司，是一家的上海代理报关公司，是外经贸部批准的，在上海局注册的从事货运业务的一级代理报关公司，现有注册资金1000万元。上海卓鹰报关公司拥有一批报关丰富、精通物流业务的清关团队，以及完善的报关操作和的进口物流。上海报关公司位于上海自贸区，在建立了华东（上海、宁波）、华南（广州、深圳）、华北（天津、大连）三大报关中心。上海报关代理公司自成立以来与多家知名船务公司都建立了战略合作伙伴关系，并与上海海关、港务局以及上海商检局都建立了良好的业务关系，使得各项环节的流程更加便捷、流畅。上海卓鹰报关公司位于上海自贸区4号门奥纳路188号诚信大厦。上海代理清关公司是经上海、商务局、外管局、商检、海关多部门联合批准，从事进出口贸易及代理报检报关业务的上海报关公司。上海清关公司主营业务：外贸代理、货运、海运代理、空运代理，进口分拨、进口换单、单证办理、进口报关、许可证申请、检验检疫、通关查验、代缴关税、对外付汇、国内运输、仓储配送等全套进口代理服务；上海清关代理公司提供全球门到门一站式全套进口物流服务。为客户不同需求，上海进口报关公司开通了特殊贸易进口服务，涵括进境返修物品清关、货物进口退运、租赁进口货物海关申报、暂时进出口货物通关等增值服务。

卓鹰每日报关知识：加拿大商务习俗:加拿大（Canada）位于北美洲北部，加拿大人性格开朗，不保守，重实惠，观念较强，行动上比较随便，不太注重礼节。但他们在生活起居方面比较讲究，住房要求整洁、舒适，卫生设备齐全。在生活习俗上受的影响也较大。他们通常都很忌讳“13”这个数。在他们的宴会上，一般都是双数的席次。他们喜欢过圣诞节。节日中，和丁香是他们不可缺少的菜肴，节日活动的内容则与欧洲其他相似。在加拿大除了受教规影响的少数村庄外，一般并无显著的色彩爱好，为了了解市场形势，要根据色彩用语B、C、C和蒙赛尔色系记号阅读色彩样本，改进设计，否则就会失去竞争力。例如，某厂家接受加拿大毛线手套的订货，由于在色彩上考虑不当，他们出口大红色的毛线手套竟遭到失败。后来追查原因，才知道加拿大人喜爱深红色。在加拿大做生意时，应该因人种而变换手法，否则，难免是要吃亏的。例如，和英国后裔商谈时，从进入商谈到决定价格这段时间，是很艰苦的。一会儿，卡死在这个问题上，一会儿，又卡死在那个问题上。就这样，慢慢地走向目的地，所以，商谈很费时间。但是，一旦签订了契约，就稳如泰山了。这一点是可以放心的。法国后裔则恰恰相反，他们非常和蔼可亲，容易接近，对客人很亲切，犹如款待远道而来的客人，无微不至。但是，一旦坐下来，正式进行商谈时，就判若两人，讲话慢吞吞的，难以捉摸。所以，要谈出一个结果来，是很费劲的。因此，签订了契约之后，也仍旧会有不安。加拿大的商人中，90%为英国和法国后裔。大体而言，属于保守型，不喜欢产品的价格，经常波动。按照加拿大商务礼俗，宜穿保守式样西装。一般而言，加拿大商人颇

保守，你的销售宜在上班时间，以正式提出，态度谨慎，美国与加拿大之间正逐年放宽贸易，此事对加拿大经济有利有弊，因边界放松，美加经济上的分工合作，终将实现。去魁北克省，与法裔加拿大人谈生意，如能说几句法语，有意想不到的好处。人称加拿大为人种的大熔炉，整个加拿大所发行的报纸，有大约40种语言之多，由此可见一。加拿大人不像美国人那样随便，大部分会在饭店和。如果应邀去加拿大人家里做客，可以事先送去或随身携带上一束鲜花给女主人。但不要送白色的百合花，在加拿大，白色的百合花只有在葬礼上才用。加拿大人不喜欢外来人过分地把他们的和美国进行比较。加拿大人喜欢外来人谈有关他们的和的长处。