

社区团购模式系统开发

产品名称	社区团购模式系统开发
公司名称	陈灏软件系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区大观中路95号D605房（仅限办公用途）（注册地址）
联系电话	18816797580

产品详情

产品方面：

- 1、产品结构类似，同质化严重。现在几乎每个团购群每天所团的商品基本相同，从而出现，在哪买都不多，使企业都缺乏核心竞争力。
- 2、水果类产品易出现问题，售后问题多。由于社区团购的水果基本都是基地直发，冷链配送。这样，由于路途的颠簸，人员的分拣，时间的耽搁等方面的因素，导致水果类产品很容易出问题。
- 3、优质水果产量有限，有钱买不到货。对于部分优质高档水果，则经常会出现卖断货的情况，客户付款了，却告诉人家无货可卖，造成客户体验差，满意度下降。
- 4、产品供应链问题，未能建立持续稳定产品线。客户对产品的品质和种类都很高高，从而导致很难在短时间内，建立持续稳定的产品体系。
- 5、第一批货和第二批货质量不一样，不能做到标准化。生鲜水果、食品类的产品很难做到统一标准，可能第一批货是好的，第二批货不一定就会出现新的问题。

物流方面：

- 1、配送物流成本高。由于各个小区都不是分布在同一个地域。东送一家，西送一旬，导致送货成本偏高，如果小区订单量小，很可能在配送成本上就直接亏损。
- 2、物流配送制约区域发展，很难向长沙市以外发展。如果公司招市级代理，在物流配送上是个很大的问题。发托运，对产品的质量基本无法保障。自己用车送，成本上不划算。

人员方面：

- 1、小区团长业务水平参差不齐，人员培训不到位。小区团长基本是签约后，满人就开团，没有得到一个全面有效的培训。
- 2、公司负责人忙于处理各类杂事，没有太多时间，对企业的发展方向进行深入思考。
- 3、团长收入低，积极性不高。很多团长因为对这个行业和营销的不了解，导致东西卖不出去，销售量低，提成不高，从而导致积极性变差，越来越没激情。
- 4、人员招聘较难。对于公司内部人员招聘，也是个大难题，很难找到合适的人才，人员不足，导致公司内部管理呈现混乱状态，工作效率低下。

其他方面：

- 1、同一小区出现多个团购群，竞争过于激烈，团购公司难以生存。有些甚至出现打价格战的恶劣现象。
- 2、整体利润低，没有太多营销费用，很难造成影响。社区团购目前普遍呈现一个低利润的状态，导致公司没有多余的钱来做营销推广这一块。没有推广，就没有知名度，没有知名度，就没有用户，没有用户，就没有量，没有量就利润低，甚至没有利润，如此恶性循环。

以上总结的问题，基本普遍存在于长沙各个社区团购公司，这也就是为什么目前长沙社区团购这么火，却没有几个真正做大做强的基本原因。

但无可置疑的是，社区团购的这种模式是合理存在的。如果能将以上问题分别对待、各个击破，那社区团购的模式还是很有发展前景的，未来可期。