

淘宝短视频直播运营10个注意要点淘宝直播短视频

产品名称	淘宝短视频直播运营10个注意要点淘宝直播短视频
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

1、淘宝直播在开播之前，得事先预习一下，应该播什么内容，怎么样跟粉丝互动，怎么样提升自己的直播水平。

2、每次直播之前要先想好3-4个话题，机会总是会留给有准备的人。

3、要养成发直播预告的习惯，每天的预告公告是有关重比的，能让顾客给你带来一定的流量，通过直播预告关键词。

4、想想自己要吸多少粉，没有达到目标时直播结束后要看下回放找出原因，分析一下自己直播中不足，然后去改进，这样才能提升得快。

5、对于新主播来说，观看流量确实真的很珍贵。因为刚开始确实是没有多少人来看你直播，每天都只能自己对着屏幕枯燥的直播着。这里你要学会，一旦有粉丝或者观众进到你的直播间一点要叫一下他们的名字，然后说一下欢迎之类的话语，提升好感度，就像对待朋友一样，真诚比套路长久，新粉参与感很重要。

6、如果你觉得自己情商比较低，脸皮比较薄，那么你直播这条路确实是难走下去了，情商非常重要 什么叫情商？给你三个点~自嗨~自黑~自爆~，不管是否有人看，都能够自信的直播。

7、学会爱上你的粉丝 认真回答她们问题

参照第六条，主播一定得懂做戏，不会戏子的主播，很难起来。

8、捉到你的土豪粉，高端粉要的是虚荣感 重视感 参与感！她们是你变现的渠道。

9、确定你的风格定位，捉到你的铁杆粉和忠实粉，5个忠实粉

一个月呢？很多主播抱怨在线低，那么你真的有好好去维护你来之不易的流量吗？

10、新主播不要老是强调说：自己是新人，新主播，请大家多多关照，如果我作为一个观众进到你直播间，然后发现你不停的说自己是新主播，就会立即退出，因为老师说你自己是新主播，会给观众一种不专业的感觉。